

製造DX クイックスタート

データの具体的な活用、DXの初めの一歩
マーケティング、セールス促進をワンストップで

実態に即したDX推進

ダウンタイム短縮

保守データ活用

製品の再購入、入替促進、保守契約獲得



保守に関わる技術的な
相談窓口と作業員の
高齢化、業務の属人化



買替え、入替え、
保守契約、定期点検の
データ活用、
セールスが渉らない



アナログ作業になっていて
業務効率が悪い

このようなお困りごとはありませんか？

実績多数！
窓口見学も
実施

様々なデータを一元化して具体的に活用

— 現場に即した成果の見えやすいデータ活用、DX推進を —

POINT 01

貴社データから
現状分析

- 貴社のデータ状態、運用、課題など包括的に確認



POINT 02

データの一元化

- データ一元化
- 具体的なデータの活用方法と施策の検討



POINT 03

トライアルの実施

- Salesforceテンプレートの適用。運用を含めてサービス提供可能です



POINT 04

トライアル結果を
踏まえて
本格導入を検討

- トライアルでの実運用と効果測定、分析の実施
- トライアル評価により、導入、適用範囲を決定

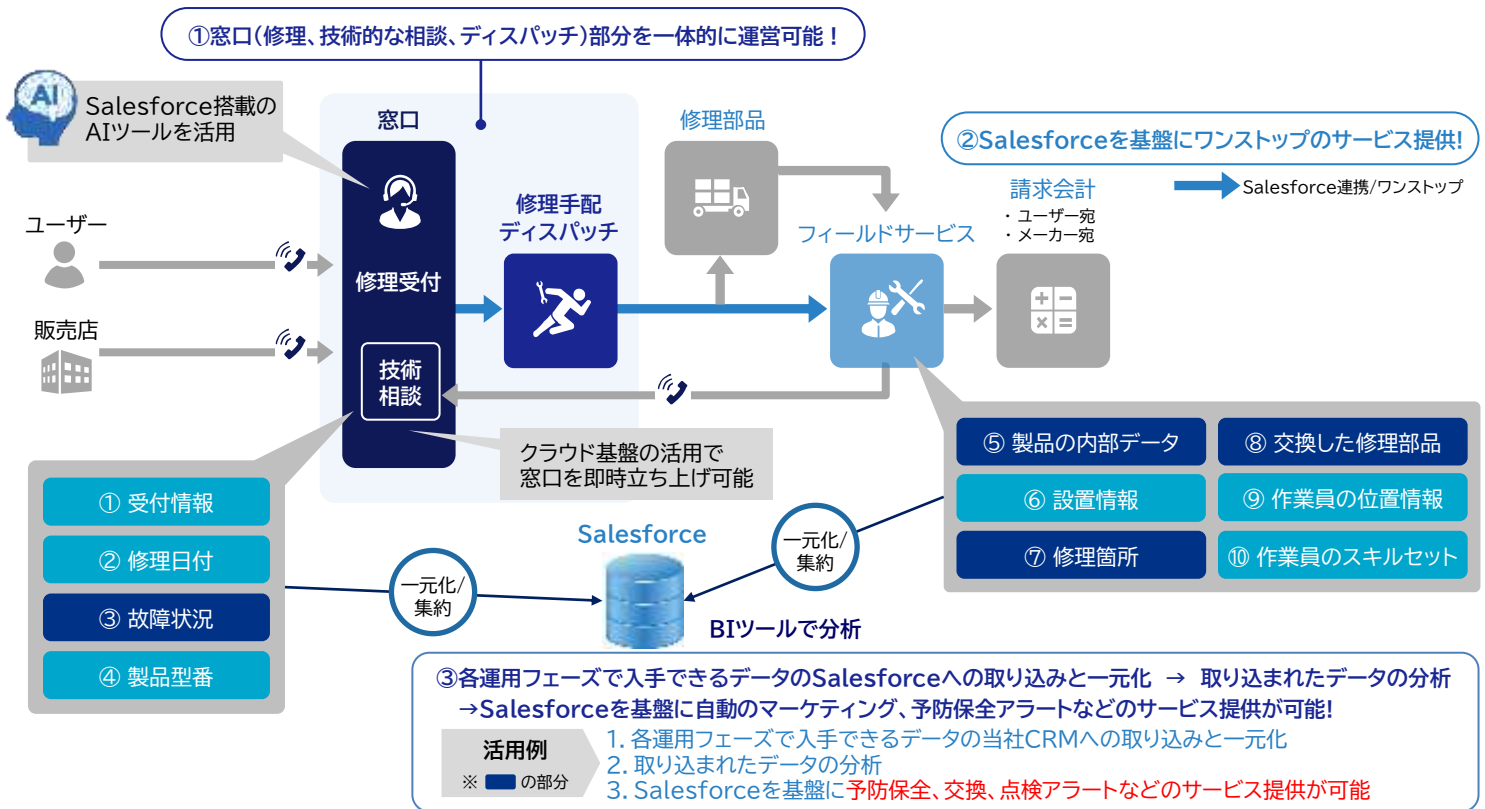




具体的なデータ活用でDXを推進できます



各プロセスから取得した情報を予防保全、セールスへ活用！



特長

製造業、事業者販売店・代理店向け設備機器、医療機器、BtoB/BtoBtoC機器全般向け

データ一元化、活用と分析でマーケティング、予防保全、セールスに活用！

特長
1

作成済みテンプレートを活用、最速で運用を実現

特長
2

保守ワンストップ、データドリブン運用をスピード導入

特長
3

導入期間の短縮！導入費が安価！
※修理ディスパッチにシステム導入を検討の方にも最適！

テンプレ化された
セールスフォース導入

※テンプレ化されているため、導入
短縮と安価な導入費用



窓口、分析、運用など
運営スキーム提供

※修理、相談窓口からデータ管理、
分析やセールス機能まで提供



スピード導入、
費用を抑えられる

※掲載されている製品名、会社名、サービス名は全て各社に帰属します
※Salesforceおよびその他はSalesforce, Inc.の商標であり、許可のもとで使用しています

SCSKサービスウェア株式会社

ビジネスサービスグループ 第二事業本部

〒135-0061 東京都江東区豊洲3-2-24 豊洲フォレシア 12階

03-6890-2509

info.misd.sp@scskserviceware.co.jp

https://www.scskserviceware.co.jp/

資料DLは
こちら

