

2023年8月25日  
SCSK株式会社

---

## ノーコード・ローコード開発ツール「CELF」のパートナー施策を強化 ～「CELF パートナー ネットワーク」により、パートナー企業様の事業成長に貢献～

---

SCSK株式会社(本社:東京都江東区、代表取締役 執行役員 社長:當麻 隆昭、以下 SCSK)は、SCSKが開発、提供するノーコード・ローコード開発ツール「CELF(セルフ)」の新たなパートナープログラム「CELF パートナー ネットワーク(CPN)」を2023年10月から開始します。CPNは、SCSKがパートナー企業様への支援を通じてお客様との共創を促進するプログラムで、パートナー企業様とのより強固な関係構築を目指すとともに、パートナー企業様の事業成長に貢献します。

### 1. CELFについて

Excelに似た操作性でアプリケーションが利用できる CELF は、2016年に販売を開始し、国内外で約1,000社に採用いただいています。特に、予算実績管理や見積・案件管理、マスター管理など現場業務で高い効果を発揮します。また、RPA(ロボティック・プロセス・オートメーション)機能をオプションで提供しており、業務の自動化を実現できる点もご評価をいただいております。

製品の詳細は <https://www.celf.biz/>よりご覧ください。

### 2. CPNの概要

現在、約100社の CELF のパートナー企業様に、アプリケーション開発などをご支援いただいております。このたび開始する CPN は、CELF の特長である「素早く業務アプリケーションを開発、利用できる」という価値をパートナー企業様のお客様に提供できるようにデザインしています。

パートナー企業様のその年度の「提案、販売体制」「営業、技術要員人数」「導入実績」などを元に、「プレミアム」「アドバンスト」「スタンダード」の3つのTierのいずれかに認定させていただき、翌年度に認定させていただいたTierに応じた販売支援をSCSKより提供します。

多くのパートナー企業様に CPN へご参画いただくことで、CELF を2026年度までに5,000社のお客様にご利用いただくことを目標としております。

### 3. 販売支援内容

SCSKはパートナー企業様へ各Tierに応じて、以下内容の販売支援を提供いたします。

- ・1社あたり年間最大5百万円の販売支援金の提供
- ・お客様向けパートナー企業検索サイトへの掲載
- ・販促物のご提供およびパートナー企業様が販促物作成する際のデザイン支援
- ・セミナーやイベントの開催支援
- ・お客様案件に関わる開発時の技術支援

#### **4. プログラム開始について**

2023年10月12日(木)よりプログラムの受付を開始いたします。

※2024年2月29日までにご参画いただいた際には、2024年3月31日までの実績に応じ、2024年4月より販売支援をご提供いたします。

#### **5. CPNに関するセミナーについて**

CPNの詳細をご説明するセミナーを開催いたします。8月下旬に下記URLを開設しますので、こちらよりお申し込みください。

[https://www.celf.biz/seminar/seminar\\_news/?date=2023-06](https://www.celf.biz/seminar/seminar_news/?date=2023-06)

なお、日程は以下を予定しております。

2023年9月21日(木)15:00~17:15

2023年10月5日(木)15:00~17:15

2023年10月12日(木)15:00~17:15

#### **本件に関するお問い合わせ先**

【製品・サービスに関するお問い合わせ先】

SCSK株式会社

ソリューション事業グループ

ソリューション事業グループ統括本部 CELF ビジネス推進部 田中

TEL:03-5166-1715

E-mail: [celf\\_sales@scsk.jp](mailto:celf_sales@scsk.jp)

【報道関係お問い合わせ先】

SCSK株式会社

サステナビリティ推進・広報本部 広報部 栗岡

TEL:03-5166-2169

※ 掲載されている製品名、会社名、サービス名はすべて各社の商標または登録商標です。