

※本リリースは三井住友海上火災保険株式会社とSCSK株式会社による共同リリースです。
各社より重複して配信される場合がございますが、あらかじめご了承ください。

MS&AD 三井住友海上

SCSK

2022年2月24日

三井住友海上火災保険株式会社
SCSK株式会社

～ライフプラン・マネープランが見える化し、資産形成をトータルサポート～ **新サービス「人生100年ラウンジ」の販売を開始**

MS&ADインシュアランスグループの三井住友海上火災保険株式会社(代表取締役社長:船曳 真一郎)とSCSK株式会社(代表取締役 執行役員 社長 最高執行責任者:谷原 徹)は、人生100年時代におけるお金の不安を解消し豊かな人生を送るための新サービス「人生100年ラウンジ[※]」を開発しました。取引先企業を中心に、2022年度から販売を開始いたします。

本サービスでは、企業に勤める従業員のみなさまに、所属企業ごとの人事制度や退職金・年金制度を反映させたシミュレーションを提供します。一人ひとりのライフプランを反映させることで、精緻な収支の見える化を図るとともに、シミュレーション結果に基づいた最適な情報やサービスを提供します。

今後も三井住友海上とSCSKは、社会課題の解決につながる商品・サービスの開発を積極的に進めていきます。

※三井住友海上が提供するサービスの名称。SCSKは同サービスを「資産形成ラウンジ エフクリ」として提供します。

1. 背景

人生100年時代を見据えて社会福祉や老後資金への関心が高まる中、お客さまの状況やニーズが見える化し、一人ひとりのライフプランやマネープランに即した商品やサービスを提供することが求められています。

一方で、企業に勤めている従業員の多くは、老後を含めた自らの収入やライフプランに応じた支出がどの程度見込まれるかについて、正確に把握できていないのが現状です。

そのような中、三井住友海上ならびにSCSKは、お客さまのニーズや悩みに寄り添った「真に必要な商品・サービス」の提供を目指し、本サービスを開始することとしました。

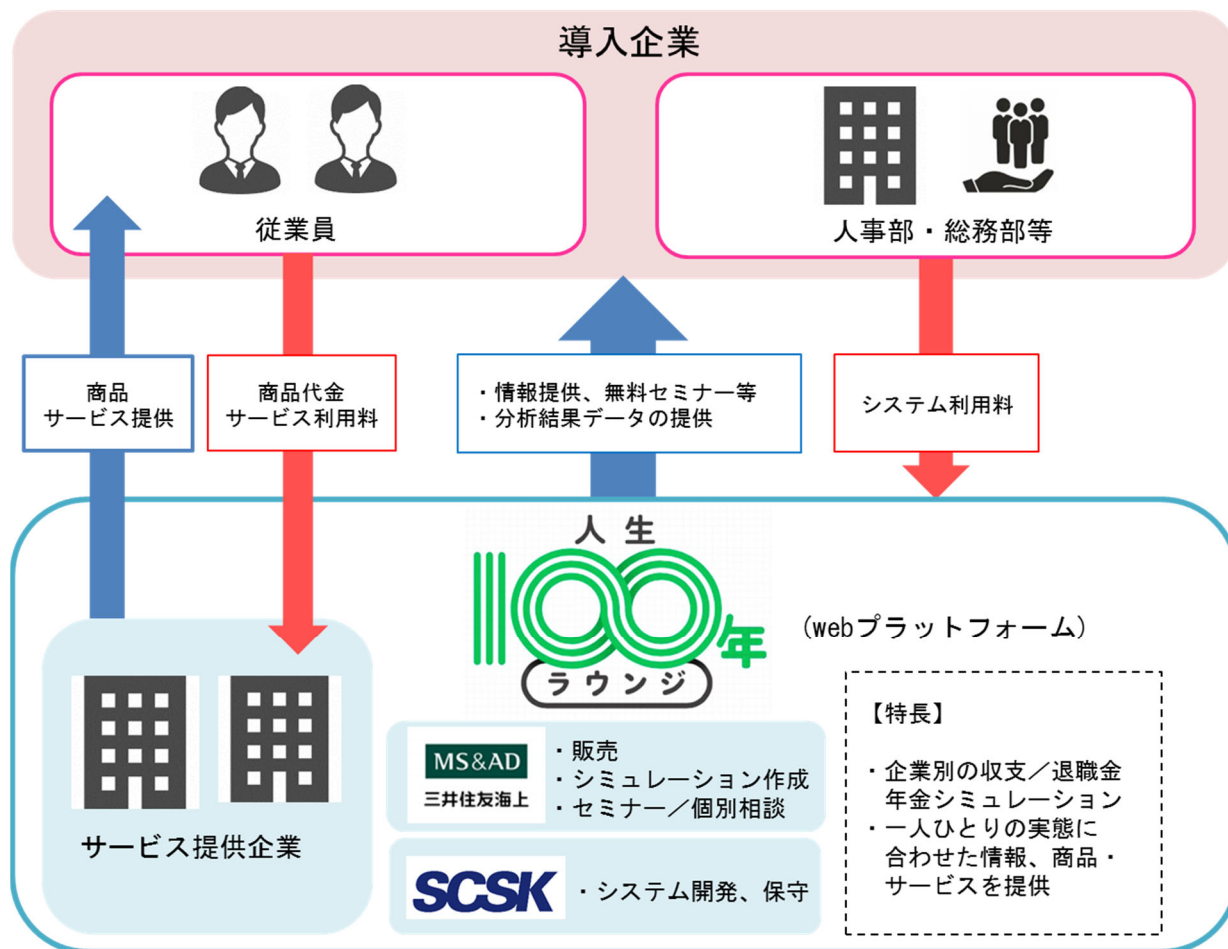
2. 本サービスの概要

「人生100年ラウンジ」は、企業の「従業員に対する資産形成支援等、自ら豊かな人生を送ることにつながる福利厚生制度を提供したい」というニーズと、従業員の「精緻な収支シミュレーションをベースに老後を含めたライフプランをデザインしたい」「ライフイベント時に最適なサポートを受けたい」というニーズの双方に応える情報や商品・サービスを提供します。

<特長>

企業別の収支シミュレーション	・世帯モデルにあわせた一般的なシミュレーションとは異なり、導入企業ごとの人事・給与体系や退職金・年金制度を反映した精緻な収支シミュレーション ・従業員ごとの生涯収支を精緻にシミュレーションすることで、資産形成の重要性や必要性等の気づきを提供
各種情報提供・サービス紹介	・従業員ごとのライフイベント(冠婚葬祭、教育、住宅購入等)に対する有益な情報や商品・サービスを紹介
セミナー開催	・従業員に対する各種セミナーを無料で開催

<イメージ図>



以上

【製品・サービスに関するお問い合わせ先】

三井住友海上火災保険株式会社
個人金融サービス部 企画チーム 大平 (TEL: 03-3259-1422)

SCSK株式会社
金融事業グループ
金融システム第三事業本部 保険システム第四部 江藤 (TEL: 03-6772-6144)

【報道関係お問い合わせ先】

三井住友海上火災保険株式会社
広報部 加藤 (TEL: 03-3259-1347)

SCSK株式会社
企画本部 広報部 栗岡 (TEL: 03-5166-2169)

※ 掲載されているSCSKの製品名、会社名、サービス名はすべて各社の商標または登録商標です。
(出願中含む)