

23年3月期 連結業績及び 24年3月期連結業績予想について

執行役員 常務

岡 恭彦

2023年 4月28日

23年3月期 連結業績

- 業績概要(PL・受注高・受注残高)
- 業績概要 第4四半期期間(PL・受注高・受注残高)
- 売上高の増減
- 営業利益の増減分析
- 受注高・受注残高の増減
- セグメント別業績(売上高・営業利益・営業利益率)
- セグメント別業績(受注高・受注残高)
- セグメント別業績 増減分析
- 通期 業績・配当予想

Appendix

- 23年3月期 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)
- 23年3月期 業種別売上高

23年3月期決算 業績概要(PL・受注高・受注残高)



(単位:百万円)

	22年3月期	23年3月期	増減額	増減率
売上高	414,150	445,912	31,761	7.7%
売上総利益	108,187	117,679	9,491	8.8%
売上総利益率	26.1%	26.4%	0.3%	
販売管理費※	△ 60,632	△ 66,317	△ 5,685	9.4%
営業利益	47,555	51,361	3,806	8.0%
営業利益率	11.5%	11.5%	0.0%	
親会社の所有者に帰属する 当期利益	33,470	37,301	3,831	11.4%
受注高	427,960	449,961	22,000	5.1%
受注残高	177,082	181,131	4,049	2.3%

※ その他の収益及び費用を含む

23年3月期決算 業績概要 第4四半期期間(PL・受注高・受注残高)



(単位:百万円)

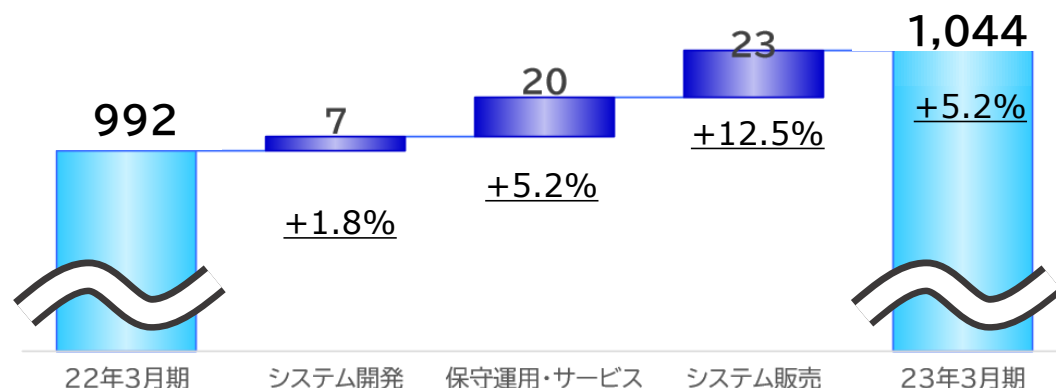
	22年3月期	23年3月期	増減額	増減率
売上高	111,396	122,888	11,491	10.3%
売上総利益	28,945	33,441	4,495	15.5%
売上総利益率	26.0%	27.2%	1.2%	
販売管理費※	△ 16,164	△ 17,259	△ 1,094	6.8%
営業利益	12,780	16,181	3,400	26.6%
営業利益率	11.5%	13.2%	1.7%	
親会社の所有者に帰属する 四半期利益	9,212	11,807	2,594	28.2%
受注高	129,824	144,787	14,962	11.5%
受注残高	177,082	181,131	4,049	2.3%

※ その他の収益及び費用を含む

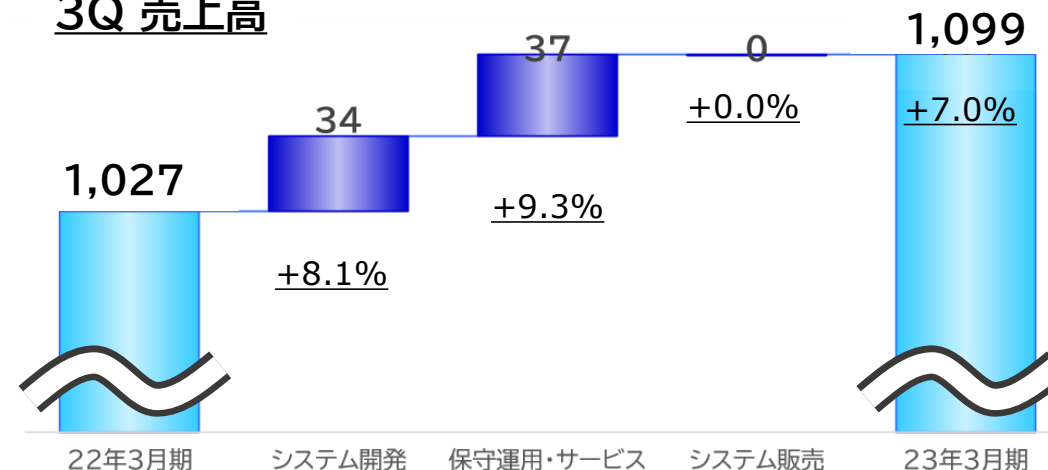
23年3月期決算 売上高の増減

(単位:億円)

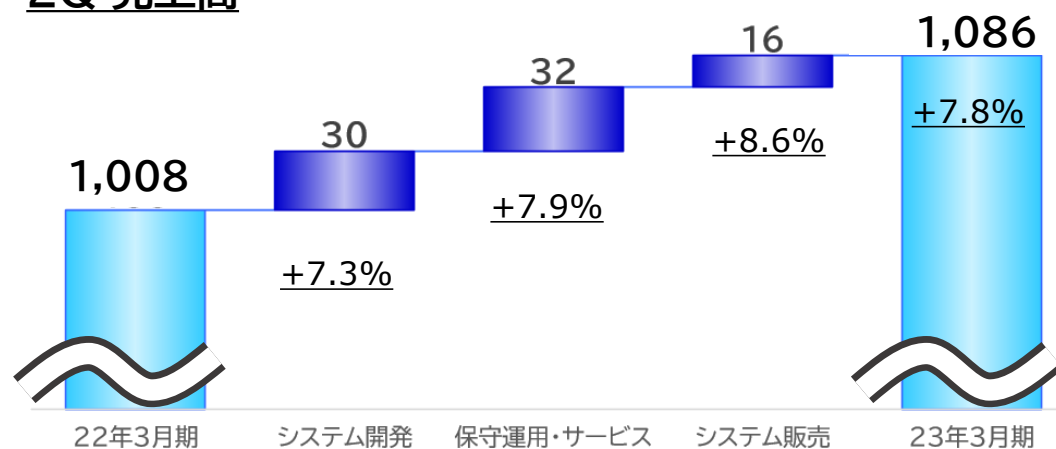
1Q 売上高



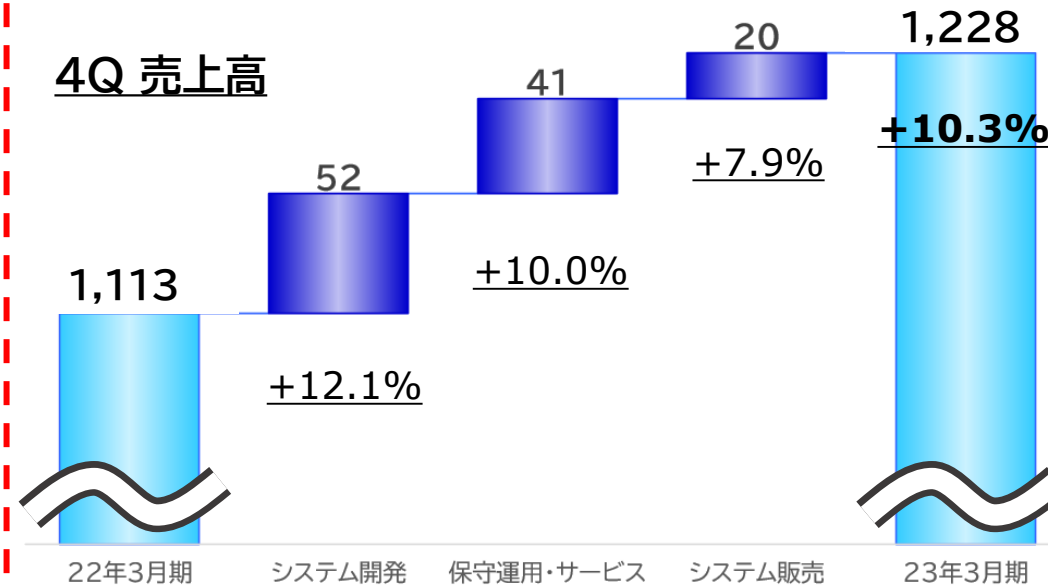
3Q 売上高



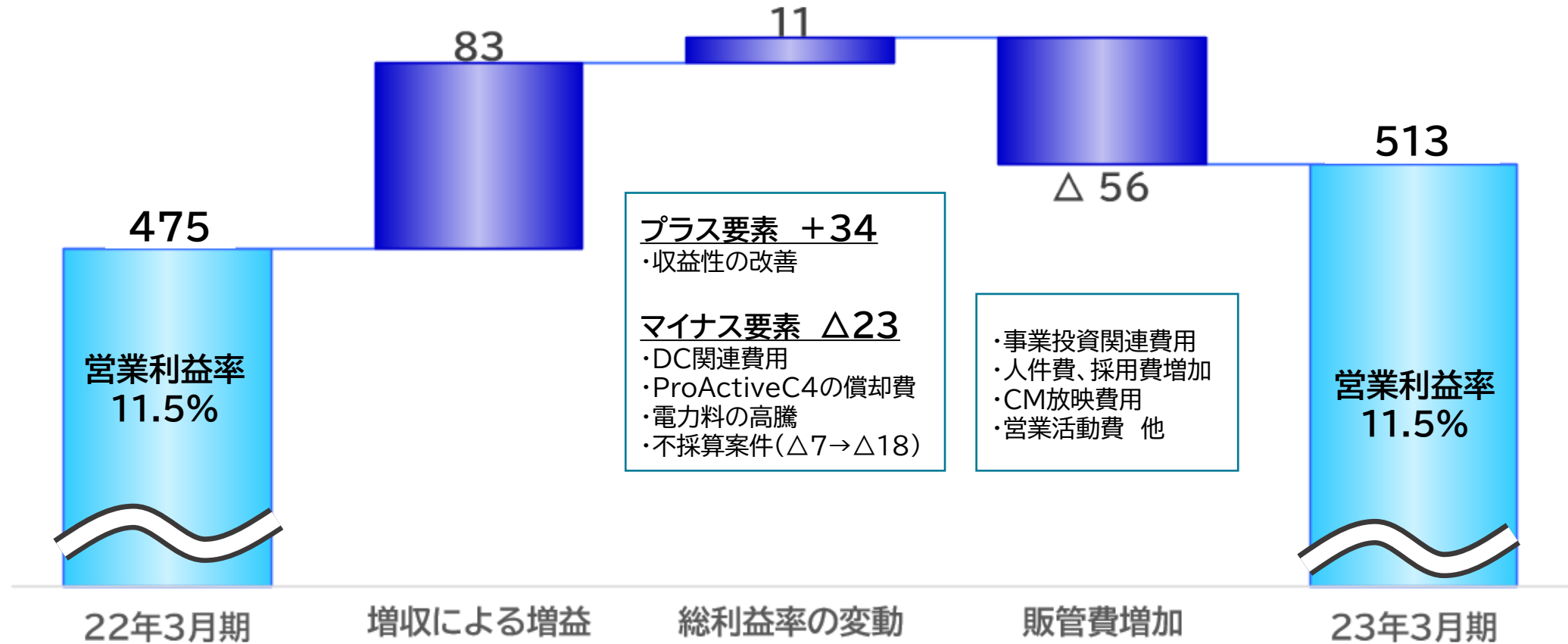
2Q 売上高



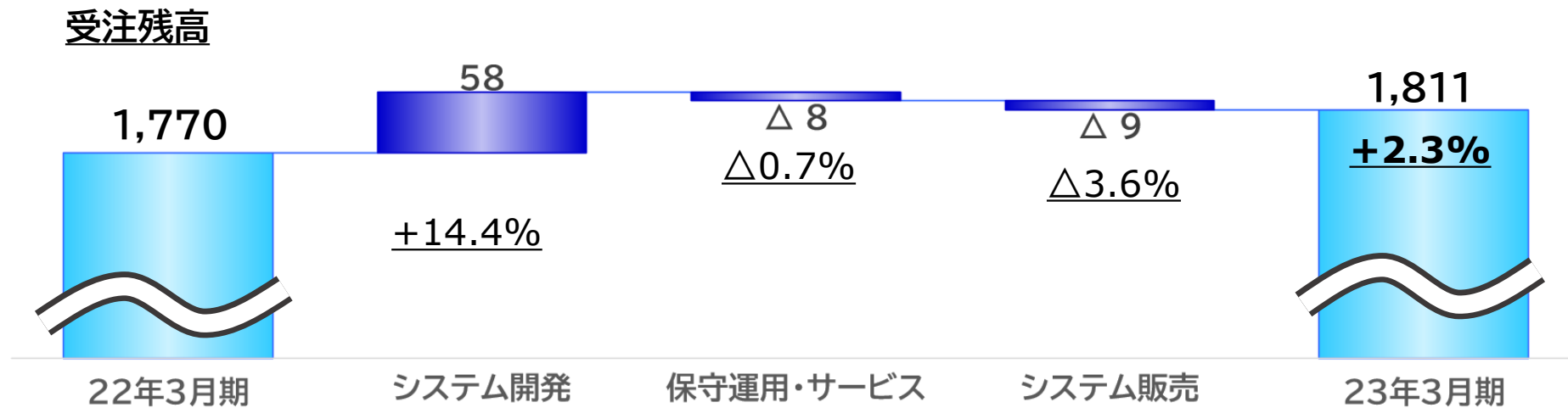
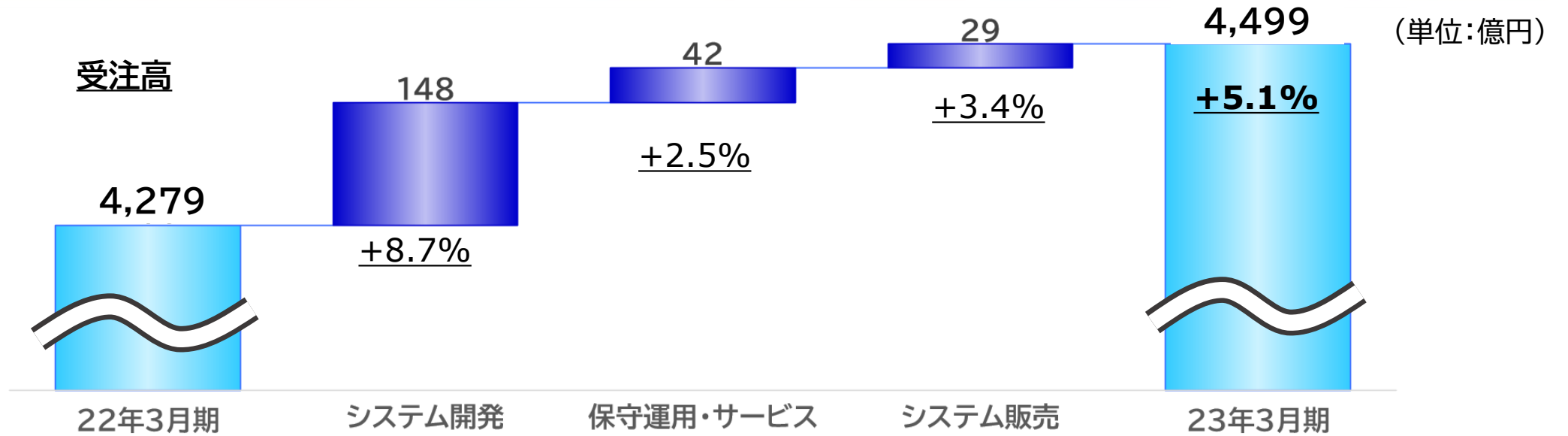
4Q 売上高



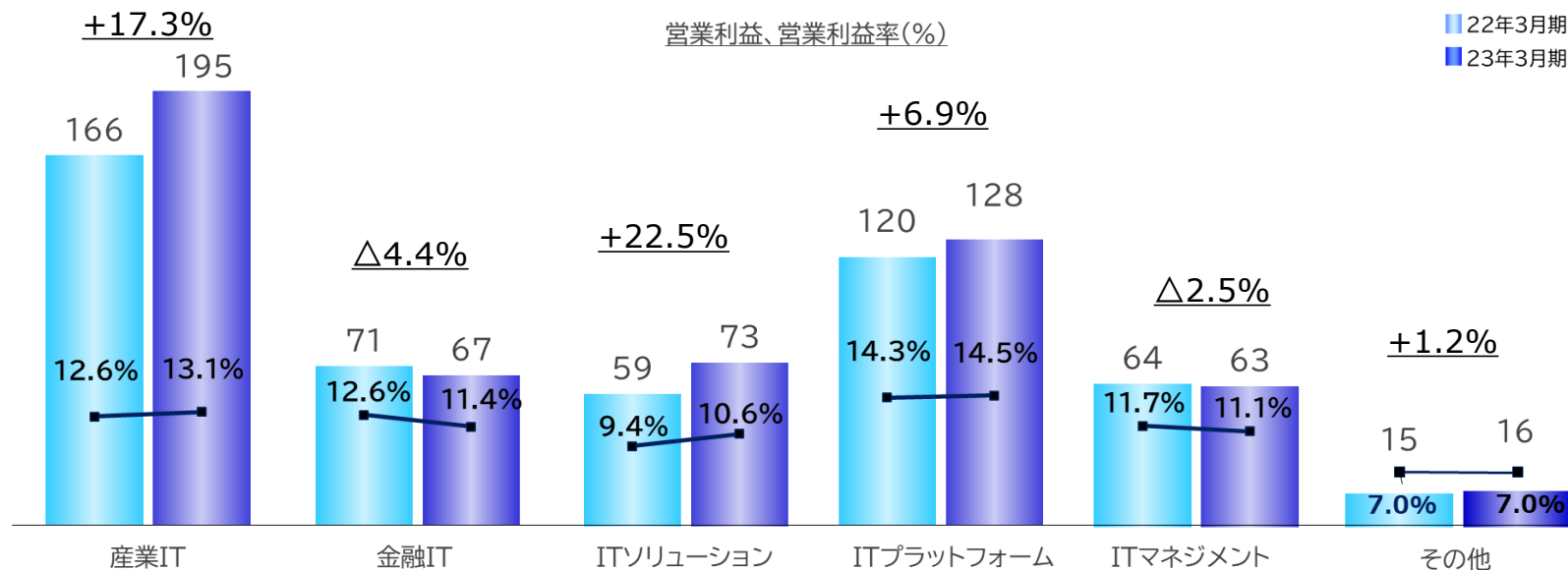
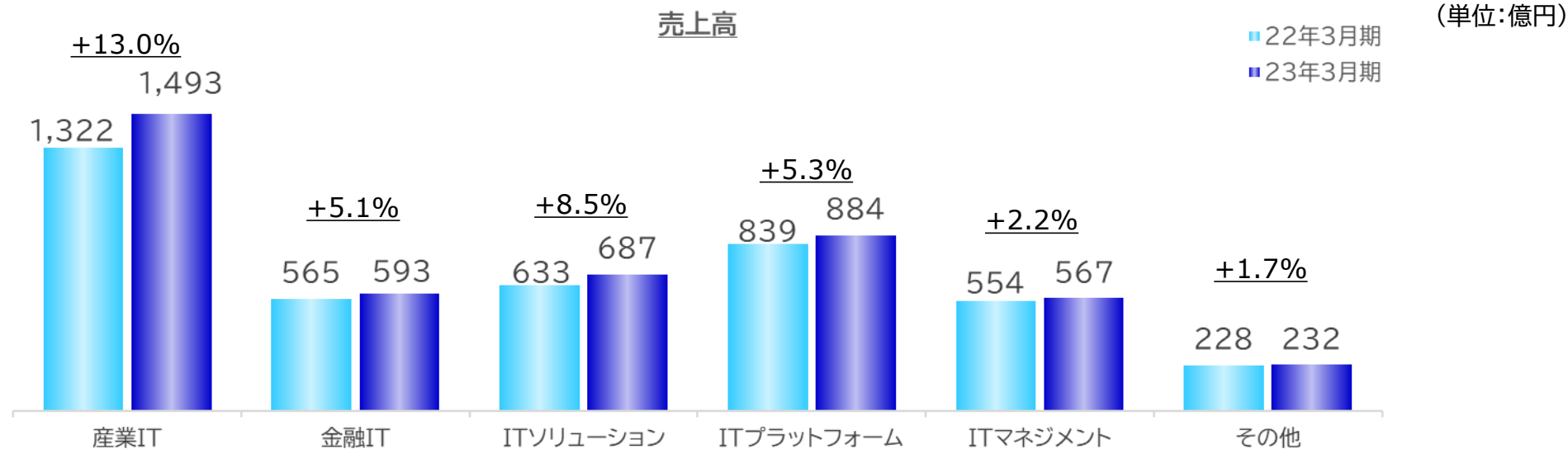
(単位:億円)



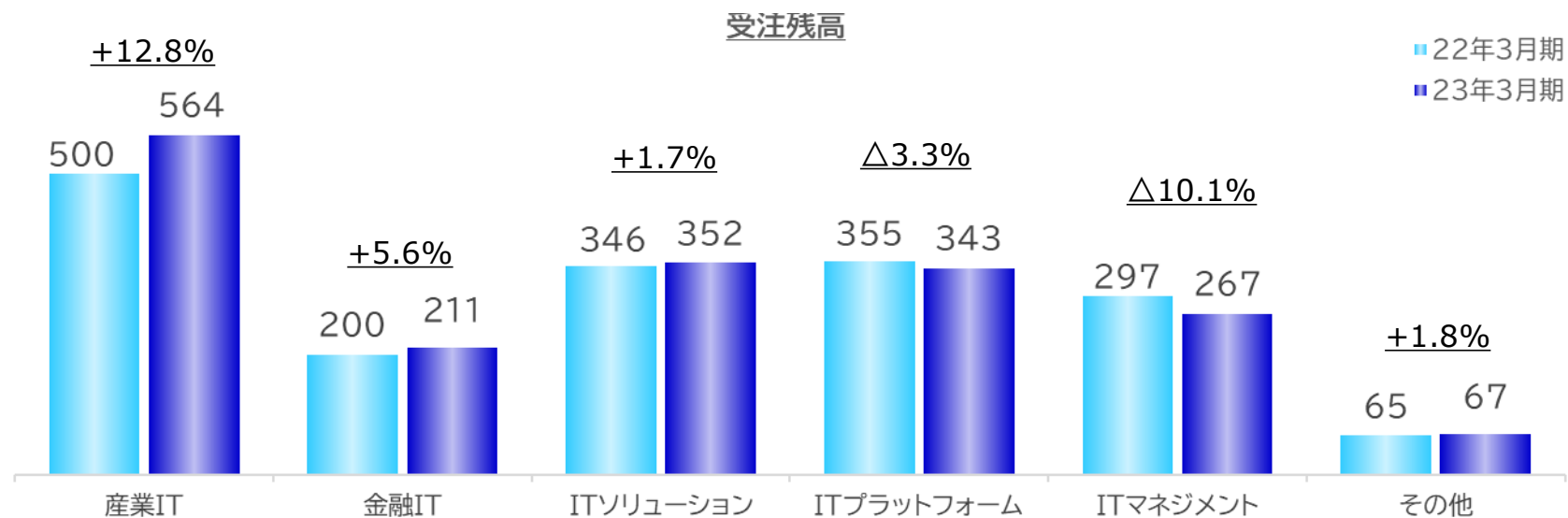
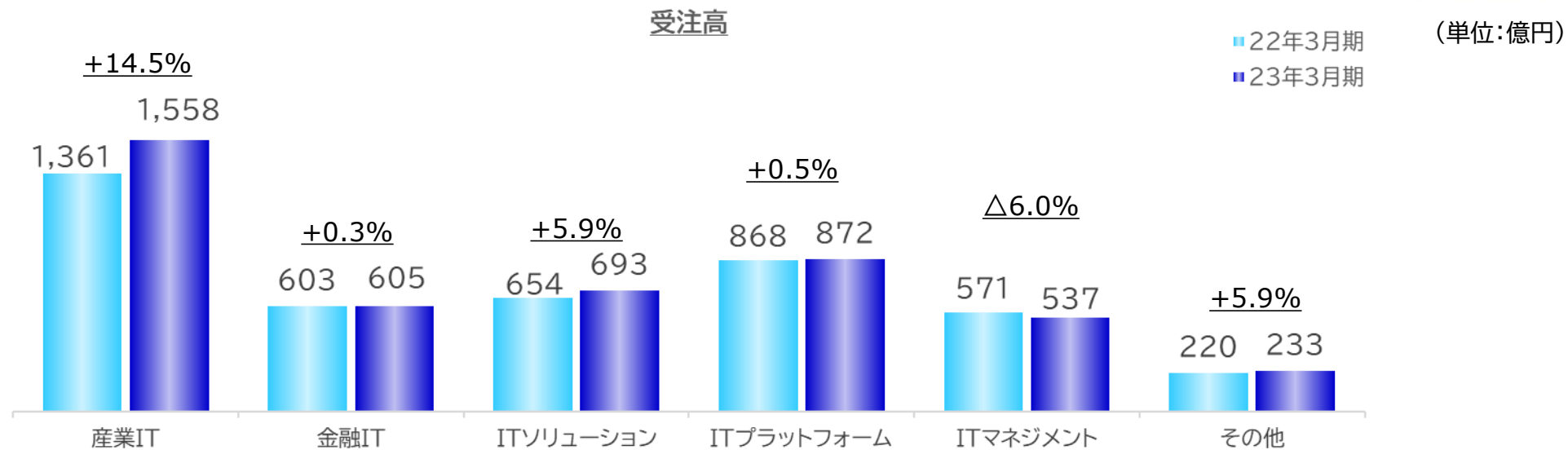
23年3月期決算 受注高・受注残高の増減



23年3月期決算 セグメント別業績(売上高・営業利益・営業利益率)



23年3月期決算 セグメント別業績(受注高・受注残高)



23年3月期決算 セグメント別業績 増減分析

セグメント	売上高	営業利益	受注高・受注残高
産業IT	➤ 自動車業向け戦略的投資需要 ➤ 流通業向け基幹システム再構築案件の増加 ➤ 検証サービス拡大		➤ 自動車業向け戦略的投資需要 ➤ 流通業向け基幹システム再構築案件の増加 ➤ 検証サービスの拡大
金融IT	➤ 信販・リース業における不正検知関連システム開発・DevOps案件等の拡大 ➤ 生損保業向け大型ライセンス販売	➤ 信販・リース業、生損保業向け案件の寄与 ➤ 銀行業向け開発案件の不採算案件化	➤ 信販・リース業における不正検知システム案件の獲得 ➤ 生損保業向け大型ライセンス販売案件の獲得 ➤ 生損保業および証券業向け前期大型案件の反動減
ITソリューション	➤ 製造業を中心に、複数業種における基幹システム開発案件の獲得 ➤ BPOビジネスの増加		➤ 複数業種における基幹システム開発案件の獲得 ➤ BPOビジネスでの一部顧客の解約・縮小等

23年3月期決算 セグメント別業績 増減分析

セグメント	売上高	営業利益	受注高・受注残高
ITプラットフォーム	➤ 流通業向けネットワーク・セキュリティ製品販売の増加 ➤ 通信業の特定顧客向け機器販売の増加 ➤ 学術機関向けハードウェア販売の反動減		➤ 流通業向けのネットワーク機器販売の増加 ➤ 通信業の特定顧客向け機器受注の反動減 ➤ 学術機関向けハードウェア販売の反動減
ITマネジメント	➤ 活況なクラウドサービス需要を受けたデータセンター事業が増加 ➤ 通信業向けのマネジメントサービスの減少 ➤ 流通業向け基盤構築案件の減少	➤ 新設したデータセンターの償却費の発生 ➤ エネルギー市況における電力料高騰の影響	➤ 信販・リース業顧客に対するハードウェア販売案件の反動減 ➤ 一部契約の会計処理の変更
その他	➤ SCSK Minoriソリューションズのシステム開発案件増加		➤ 契約締結時期の期ズレの影響による受注高の増加 ➤ SCSK Minoriソリューションズのシステム開発案件増加

24年3月期 通期 業績・配当予想



(単位:百万円)

	23年3月期 実績(A)	24年3月期 予想(B)	増減額 (B-A)	増減率
売上高	445,912	470,000	24,087	5.4%
売上総利益	117,679	125,000	7,320	6.2%
売上総利益率	26.4%	26.6%	0.2%	
販売管理費※	△ 66,317	△ 71,000	△ 4,682	7.1%
営業利益	51,361	54,000	2,638	5.1%
営業利益率	11.5%	11.5%	△0.0%	
親会社の所有者に帰属する 当期利益	37,301	38,000	698	1.9%
1株当たり 年間配当金(円)	52.00	56.00	4.00	
配当性向	43.5%	46.0%	2.5%	

※ その他収益費用を含む

Appendix

23年3月期決算 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)

システム開発(下段:第4四半期期間)

(単位:百万円)

	22年3月期	23年3月期	増減額	増減率
売上高	167,967	180,433	12,465	7.4%
	43,544	48,797	5,252	12.1%
受注高	171,443	186,277	14,834	8.7%
	44,043	49,107	5,064	11.5%
受注残高	40,657	46,502	5,844	14.4%

- 売上高
 - ・銀行業、生損保業向けのシステム開発案件にて反動減
 - ・自動車業向け戦略領域への投資需要の継続
 - ・製造業・流通業向けの基幹システム構築案件等が増加
- 受注高・受注残高
 - ・サービス業・金融業向けのシステム開発案件にて反動減
 - ・製造業・流通業向けの基幹システム構築案件や自動車業向け戦略的投資需要などにより増加

23年3月期決算 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)

保守運用・サービス(下段:第4四半期期間)

(単位:百万円)

	22年3月期	23年3月期	増減額	増減率
売上高	162,407	175,638	13,230	8.1%
	41,879	46,078	4,198	10.0%
受注高	170,572	174,828	4,255	2.5%
	67,064	66,410	△ 653	△1.0%
受注残高	108,706	107,897	△ 809	△0.7%

- 売上高
 - ・データセンタービジネス、BPOビジネス、検証サービスへの需要が堅調に推移
- 受注高
 - ・BPOビジネスにおいて一部顧客の解約や縮小により減少
 - ・検証サービスが増加
- 受注残高
 - ・データセンタービジネスの会計処理変更により減少

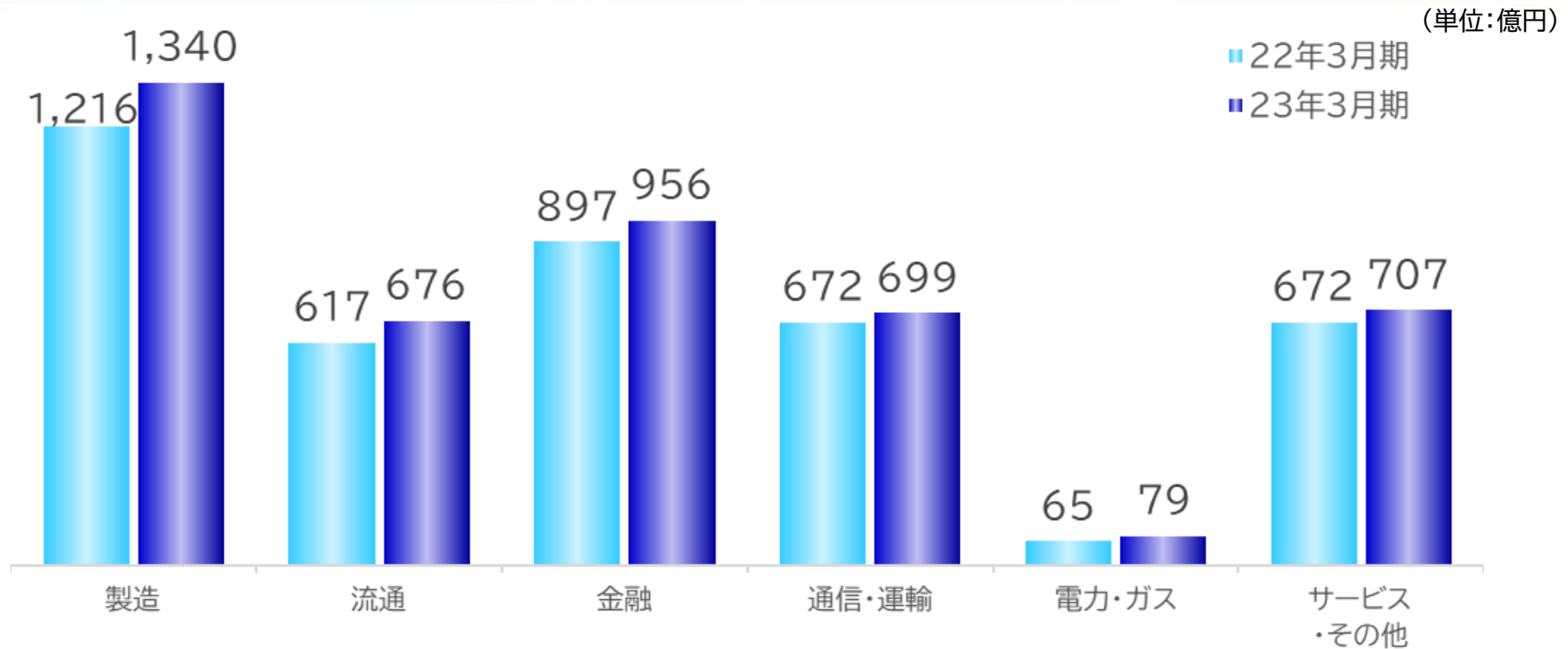
23年3月期決算 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)

システム販売(下段:第4四半期期間)

(単位:百万円)

	22年3月期	23年3月期	増減額	増減率
売上高	83,776	89,841	6,064	7.2%
	25,972	28,012	2,040	7.9%
受注高	85,944	88,855	2,910	3.4%
	18,717	29,269	10,552	56.4%
受注残高	27,717	26,731	△ 985	△3.6%

- 売上高
 - ・ネットワーク製品・セキュリティ製品の販売が増加
 - ・学術機関向けハードウェア販売の反動減
- 受注高
 - ・製造業向け大型ハードウェア販売、流通業向けネットワーク・セキュリティ製品販売などにより増加
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の減少
- 受注残高
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の減少



- 製造業は、自動車業向け戦略投資および検証サービス、その他製造業向け基幹システム構築案件等により増加
- 流通業は、基幹システム構築案件、事業基盤強化案件、ネットワーク・セキュリティ機器販売が増加
- 金融業は、銀行業向けの保守案件および信販・リース業向け保守案件、システム販売案件等により増加
- 通信・運輸業は、通信業向けの複数のネットワーク機器販売により増加
- 電力・ガス業は、電力業向け機器販売および開発案件、ガス業向け開発案件等により増加
- サービス業・その他は、基幹システム構築案件に加えて、データセンタービジネスやBPO関連等により増加

< 当資料利用上の留意点 >

- ・売上高前期比較(業種別)については、一部計上業種の見直しを行ったことにより、前年度の業種別売上金額を組み替えております。
- ・セグメント別業績については、当期にセグメント区分の変更を行っていることから、前年度の実績についても、変更後のセグメント区分に組み替えております。

< 免責事項 >

- ・本資料は、当社グループの業績及びグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- ・本説明会及び資料の内容には、将来の業績に関する意見や予測等の情報を掲載することがありますが、これらの情報は、資料作成時点の当社の判断に基づいて作成されております。よって、その実現・達成を約束するものではなく、また今後、予告なしに変更されることがあります。
- ・本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。また、本資料の無断での複製、転送等を行わないようお願い致します。

2023.04.26	SCSKとMILIZEが資本業務提携を締結 ～金融機関のDX支援事業を共同推進～
2023.04.26	「会社名だよ。SCSK あるぞ、IT の可能性。SCSK」～2023 年度テレビCMを4 月29 日から放送開始～
2023.04.21	報酬水準の引き上げに関するお知らせ～平均5%の引き上げを2023年7月に実施～
2023.04.20	「AWS IT トランスフォーメーションパッケージ for MCP SCSK 版」の提供開始 ～オンプレミス環境からAWS への移行を支援～
2023.04.18	デジタルの力で、フェア・効率的・ホワイト・エコな物流へのチャレンジ ～運送事業者の車両・整備情報を一元管理できるサービス「運送革命」を提供開始～
2023.04.14	「USiZE シェアードモデル」が「Cato クラウド」との接続サービスを提供開始 ～SASEによるSCSKデータセンターとのセキュアな接続を実現～
2023.04.10	Bill OneとSAPを連携し、経理業務の効率化を実現する 「Add-Value for DX/インボイス管理 with Bill One」を提供開始
2023.04.07	園児のバス置き去りを防止する見守りサービスの実証実験を愛媛県新居浜市で開始 ～施設運営バスでの登園における園児の見守りと登園管理～
2023.03.30	顧客理解から収益へつなげるデータ活用サービス「data circle」を提供開始 ～CX ソリューション「altcircle」に新サービスラインアップを追加～
2023.03.27	SCSK、CDP「サプライヤー・エンゲージメント評価」で最高評価を獲得
2023.03.24	ほくほくフィナンシャルグループがパーセフォニ社の炭素会計プラットフォームの活用を開始 ～GHG排出量およびファイナンスド・エミッション算定高度化への取り組みを支援～
2023.03.16	クラウド感覚でHCIを利用、「SCSK Flexible HCI for Nutanix」を提供開始
2023.03.15	ソフトウェア生産性向上に向けて「QINeS-BSW」を東芝に導入
2023.03.13	国内初、「脱炭素インテリジェンス・プラットフォーム」を展開するSINAI Technologies社と共同マーケティング活動を開始
2023.03.10	新しい健康経営の普及と健康保険組合の健全化を目指す「健康経営アライアンス」設立のお知らせ
2023.03.08	SCSK、「健康経営銘柄」に9年連続で選定
2023.02.27	SCSK、「PrimeTiaas VoiceBot Option」をソニーネットワークコミュニケーションズへ提供
2023.02.15	ヤマハのルーター製品の運用状況を可視化する「EasyBlocks Network Reporter」を販売開始
2023.02.08	三菱UFJニコス株式会社の不正使用検知システムへAI 導入 ～クレジット・金融決済サービスにおける不正使用抑止の精度向上～
2023.02.02	消費財メーカーの営業を支援するレシートデータを活用したコンサルティングサービスを提供開始

SCSK

夢ある未来を、共に創る。