

2011/3期 事業方針の進捗 と 下期の取り組み

2010年11月12日

株式会社CSK

代表取締役社長 中西 毅

-
1. 2011/3期 第2四半期業績と通期予想
 2. 2011/3期 事業方針の進捗と下期の取り組み
 - (1) 事業方針と上期の状況
 - (2) グループ再編
 - (3) 事業別の状況
 - (4) 3事業連携の取り組み
 - (5) サービス・イノベーション
 - (6) 同業及び異業種との協業・提携
 - (7) 海外市場への挑戦

1. 2011/3期 第2四半期業績と通期予想

2. 2011/3期 事業方針の進捗と下期の取り組み

(1) 事業方針と上期の状況

(2) グループ再編

(3) 事業別の状況

(4) 3事業連携の取り組み

(5) サービス・イノベーション

(6) 同業及び異業種との協業・提携

(7) 海外市場への挑戦

2011/3期 第2四半期の業績

【売上高】 事業撤退(コスモ証券他)の影響により▲19.4%の減収。情報サービスでは、▲8.9%の減収

【営業利益】 不採算事業の撤退・コスト削減の実施等により黒字化。情報サービスでは、+10.2%の増益

【受注高】 前期比▲8.1%

システム開発事業は前期比減、BPO事業は前期比+25.2%の大幅増、ITマネジメント事業はほぼ横ばい

【受注残高】 前期比▲3.3%

システム開発事業は前期比減、BPO事業は前期比+22.8%の大幅増、ITマネジメント事業はほぼ横ばい

(億円)

			2009/9	2010/9	増減額	増減率
情報サービス	BPO	売上高	150	150	0	0.3%
		営業利益	▲3	1	4	－
		受注高	119	150	30	25.2%
		受注残高	95	117	21	22.8%
	ITマネジメント	売上高	177	151	▲25	▲14.5%
		営業利益	11	8	▲3	▲27.3%
		受注高	167	165	▲2	▲1.2%
		受注残高	235	234	▲1	▲0.7%
	システム開発	売上高	442	399	▲43	▲9.8%
		営業利益	25	27	1	7.6%
		受注高	482	392	▲90	▲18.8%
		受注残高	405	361	▲44	▲10.9%
	合計	売上高	769	701	▲68	▲8.9%
		営業利益	33	37	3	10.2%
		受注高	769	707	▲62	▲8.1%
		受注残高	736	712	▲24	▲3.3%
連結決算			846	681	▲164	▲19.4%
			▲4	21	26	－

2011/3期 通期予想

(億円)

	修正値	期初予想値	増減額
売上高	1,600	1,600	0
営業利益	100	100	0
経常利益	78	93	▲ 15
当期純利益	▲ 15	5	▲ 20

□ 売上高・営業利益

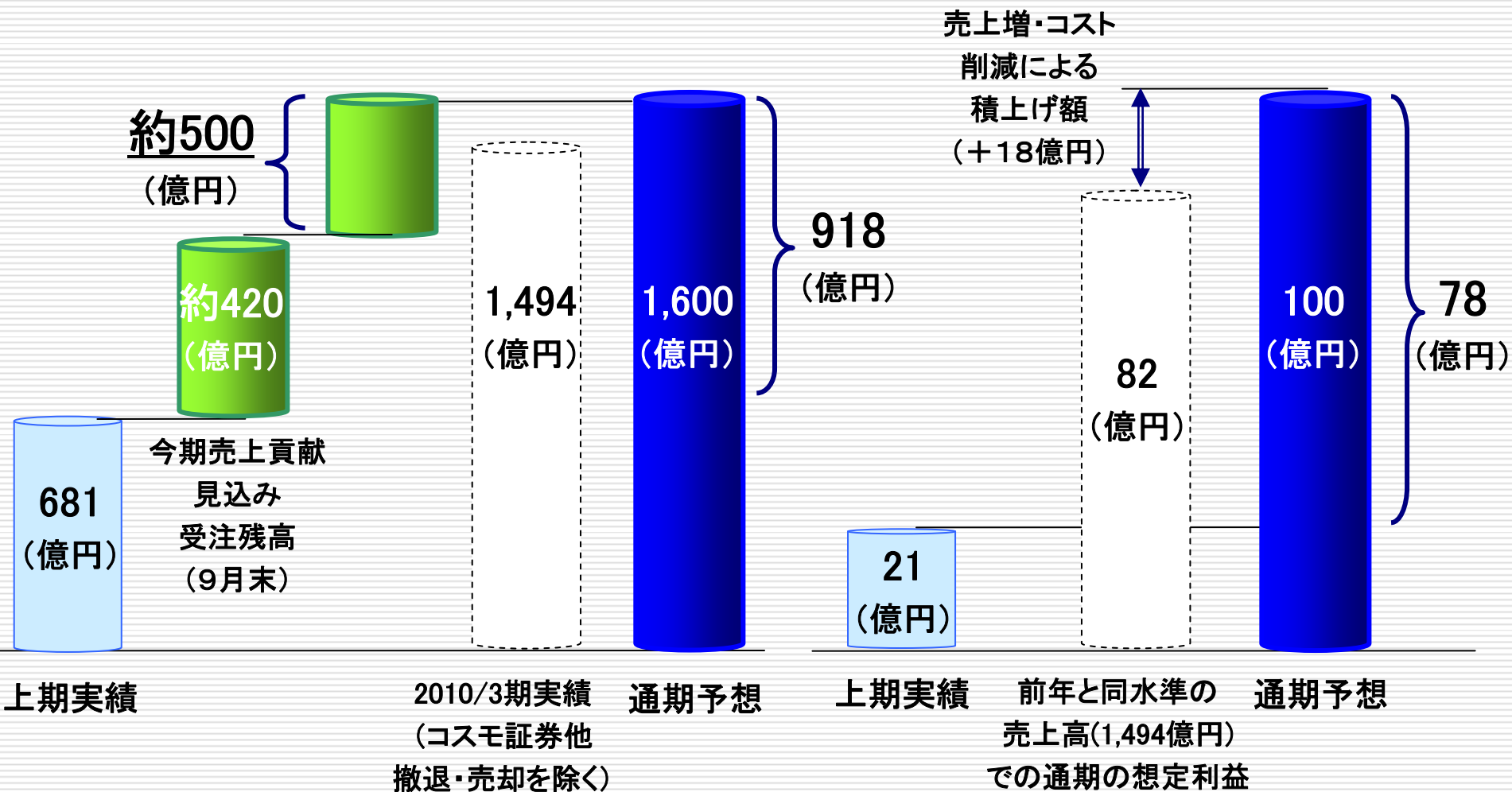
⇒(期初予想値からの)修正なし

□ 経常利益・当期純利益

⇒貸付金に係わる貸倒引当金の計上、ならびに子会社株式の譲渡損の計上により下方修正

【売上高】

【営業利益】



1. 2011/3期 第2四半期業績と通期予想

2. 2011/3期 事業方針の進捗と下期の取り組み

(1) 事業方針と上期の状況

(2) グループ再編

(3) 事業別の状況

(4) 3事業連携の取り組み

(5) サービス・イノベーション

(6) 同業及び異業種との協業・提携

(7) 海外市場への挑戦

(1) 2011/3期 事業方針の進捗と上期の状況

【事業方針】

サービス・インテグレーション

個々の事業強化と連携強化

【BPO】

- ・成長分野として、リソースの重点配置
 - －大型BPO案件の獲得
 - －フルフィルメント事業の強化

【ITマネジメント】

- ・アウトソーシング案件の確実な取り込み

【システム開発】

- ・特定業界・業務向けSaaSの展開
- ・金融大型案件への対応
- ・アプリケーション保守モデルの拡大
⇒オフショア／ニアショア活用

サービス・イノベーション

新しい“事業”の創造へ継続的に挑戦
⇒環境・仕組みの整備から具現化へ

同業及び異業種との協業・提携

海外市場への挑戦

人材育成

【上期の状況】

【グループ再編】

- CSKシステムズのお客様基盤と、CSK証券サービスが有する証券分野に関するノウハウ・技術の連携・融合に向け、当該2社を9月1日付けで合併
- 3事業の連携強化に向け、CSKホールディングス、CSK-ITマネジメント、CSKシステムズの3社を、10月1日付けで合併。
また、CSKサービスウェアについても、実質的な一体運営を開始

⇒9ページ

【BPO／ITマネジメント／システム開発の状況について】

⇒10～12、14ページ

➢ 新規事業テーマへの取り組み事例 ⇒15ページ

➢ 複数のテーマにおいて協業・提携の実績 ⇒16ページ

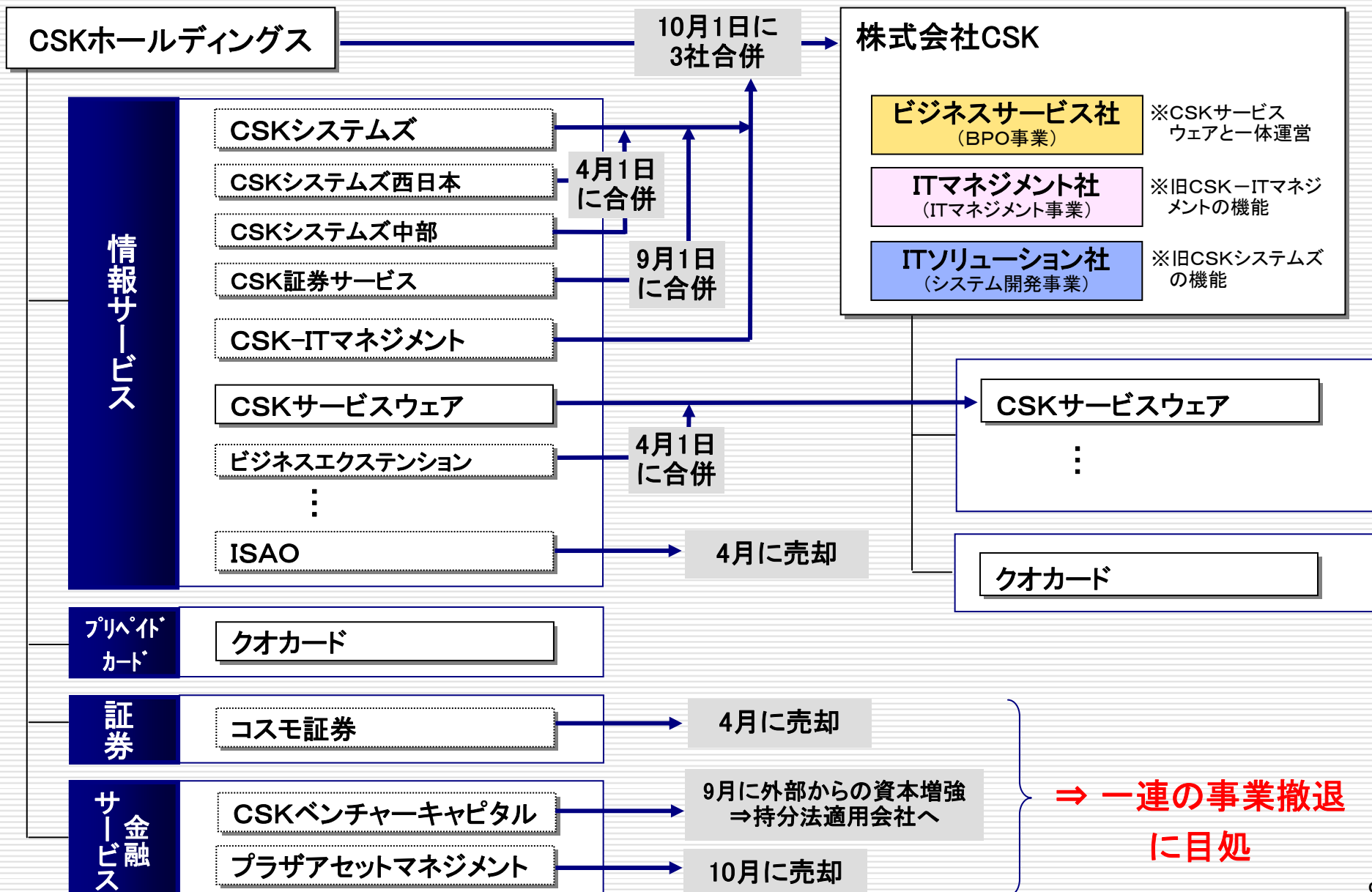
➢ グローバル推進室を設置し、中国市場への具体的なアプローチを開始
⇒17～18ページ

➢ 専門スキル認定委員会の本格運営の開始

(2)グループ再編 – 2010年4月1日以降の全体概要

2010年3月31日時点の体制

現在の体制



(3)事業別の状況 – BPO事業

上期の状況

- ・受注高 前期比+25%
119億円【2009/9】→ 150億円【2010/9】
※CSKサービスウェアは+43%
⇒情報通信／製造業の既存のお客様との取引拡大(テクニカルサポートが中心)
- ・下期に向けて、製造業を中心に、複数のお客様より新規大型案件の引合い

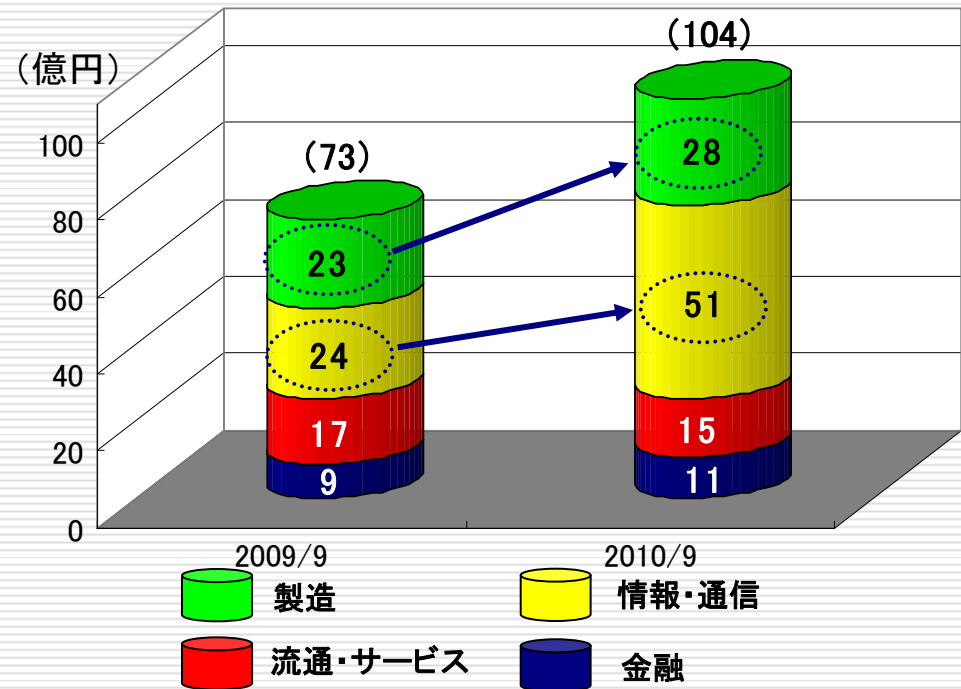


【下期の取り組み】

- ・ 情報通信／製造業向けを中心とした受注の拡大
 - 新規大型案件の獲得 ⇒ (コスト構造改革により創出した)価格競争力、およびITを組み合わせた提案力
 - 既存のお客様のシェア拡大 ⇒ 高いサービス品質、お客様業務の深い理解による優位性
- ・ 個々のプロジェクトの生産性向上による収益力強化(⇒標準化、成功事例の展開)
- ・ コールセンターと音声認識・情報分析技術を組み合わせた高付加価値化(顧客の声(VOC)の分析:VOiC)
- ・ 新たなビジネスモデルとして、クラウドソーシング事業(evelink【エヴリンク】)を強化

顧客業種別受注高

※(株)CSKサービスウェアの受注高(旧(株)ビジネスエクステンションの事業は除く)



(3) 事業別の状況 – ITマネジメント事業

上期の状況

- ・ オンプレミス型マネジメントサービス(※)は、お客様の内製化・減額要請で売上減少
- ・ アウトソーシング案件は、

受注高: 前期比 + 15%

※32億円【2009/9】→ 36億円【2010/9】

⇒ 受注残高は前期並みを維持

- ・ 「プリセットUSiZE」が、日経コンピュータ社ベストサービス賞を受賞



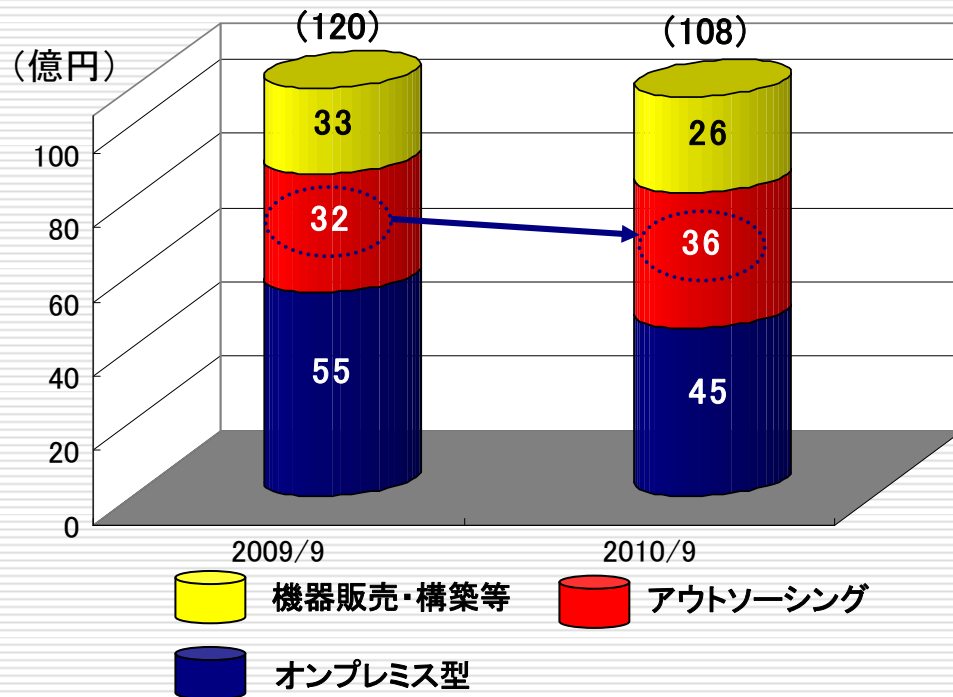
【下期の取り組み】

- ・ オンプレミス型マネジメントサービス(※)と、当社データセンター拠点からの遠隔サービスを組み合わせたハイブリッド型マネジメントサービスの拡大
- ・ プリセットUSiZE(クラウド型アウトソーシング)の展開

(※) お客様先常駐でのマネジメントサービス

サービス提供形態別の受注高

※(株)CSK ITマネジメント社の受注高の構成



USiZE

Nikkei Computer ITpro
Cloud Ranking
2010-2011

第1回クラウドランキング
ベストサービス賞
クラウド基盤サービス (IaaS/PaaS) 部門
(日経コンピュータ 2010年9月29日号)

(3)事業別の状況 – システム開発事業

上期の状況

- ・ 金融業向け大型案件の開始時期の遅れ
- ・ 前期比 売上高▲9.8%、受注高▲18.8%
※(旧株)CSK証券サービスを除くと
売上高▲3.9%、受注高▲5.7%)
 - Windows専門特化会社(株)CSK Winテクノロジーの受注高が前期比+58%
(8.1億円【2009/9】→ 12.8億円【2010/9】)
 - 輸送用機器業向けを中心に、中部地区の業績が回復
- ・ ニアショアの活用が拡大(活用予定件数:前期比2.3倍)
⇒システム開発・保守工程コストの削減(沖縄・福井・岩手の活用)



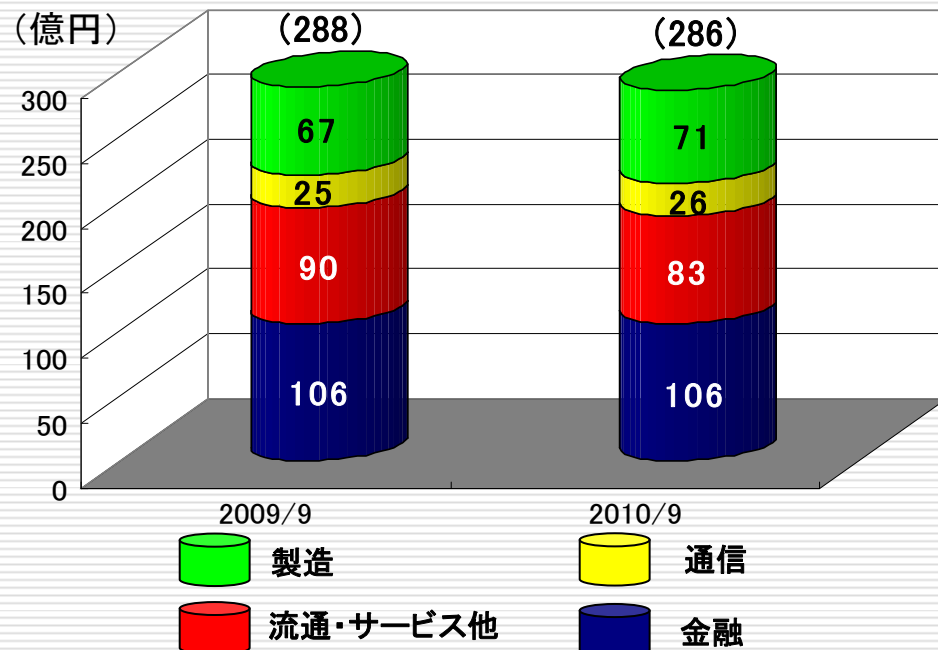
【下期の取り組み】

- ・ 開始時期の遅れた金融業向け大型案件の確実な受注
 - 生保・損保業界の大型案件の受注
 - メガバンク向け営業強化(CSKシステムズとCSK証券サービス合併によるシナジー)
- ・ 特定業界・業務向けSaaS(クラウド)の拡充および拡販のための体制強化
新CHOIS(調剤薬局)、CRIPS(チェーンストア)、EDI、Negozio(店舗開発)、MR2GO(製薬MR)
共同利用型不正検知サービス(カード)、預金口座統合監視サービスBank Savior(銀行)

顧客業種別受注高

※株CSK ITソリューション社の受注高の構成

(旧株)CSK証券サービスの事業およびグループ会社からの受注は除く)



1. 2011/3期 第2四半期業績と通期予想

2. 2011/3期 事業方針の進捗と下期の取り組み

(1) 事業方針と上期の状況

(2) グループ再編

(3) 事業別の状況

(4) 3事業連携の取り組み

(5) サービス・イノベーション

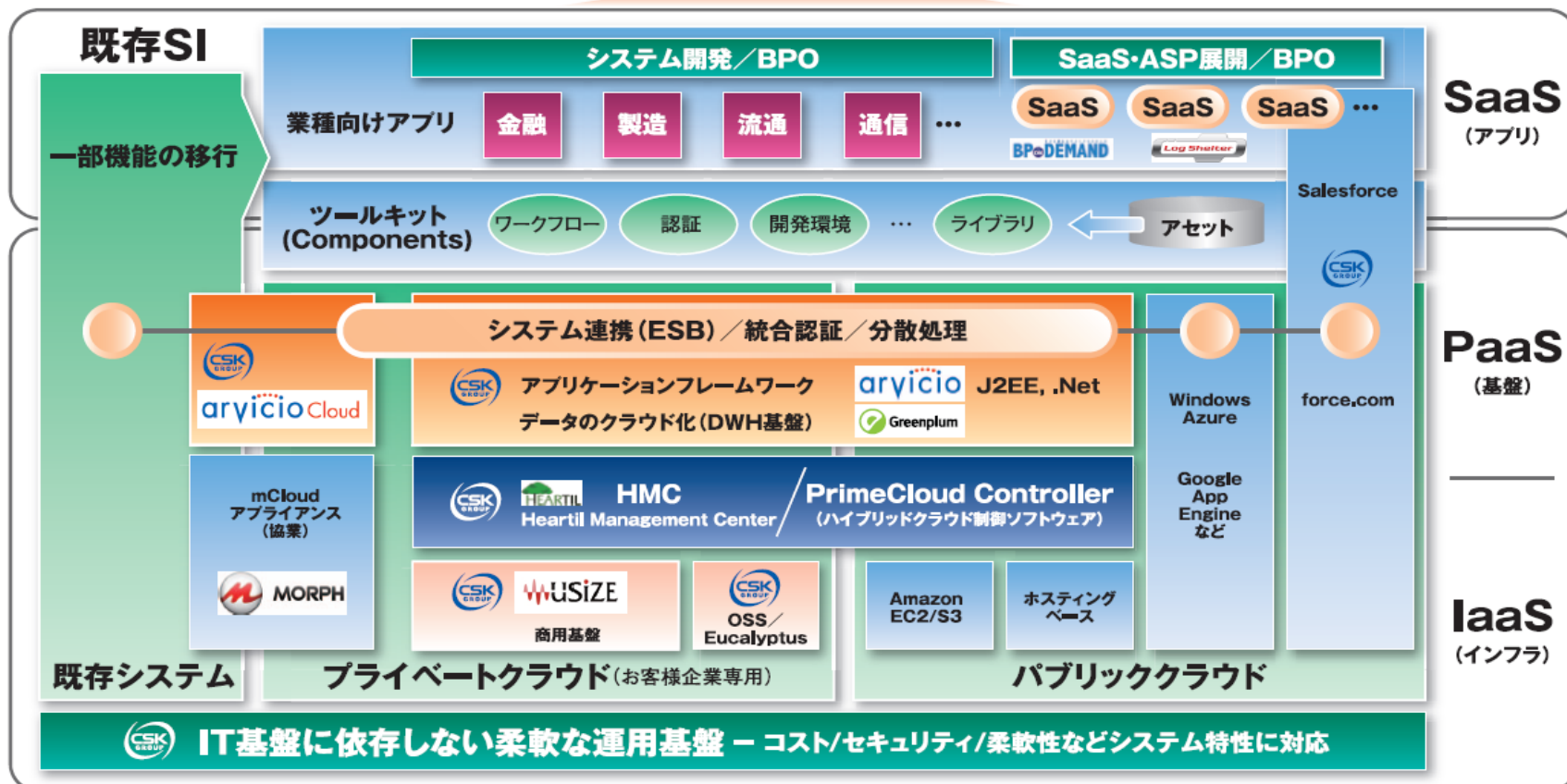
(6) 同業及び異業種との協業・提携

(7) 海外市場への挑戦

(4) 3事業連携の取り組み – CSKのハイブリッド・クラウド



システム開発/ITマネジメント/BPOを融合した新サービスの創造／利用型の新しいストック型ビジネスモデル



(5) サービス・イノベーション – 取り組み事例の紹介

福岡市営地下鉄 天神駅および中洲川端駅にて

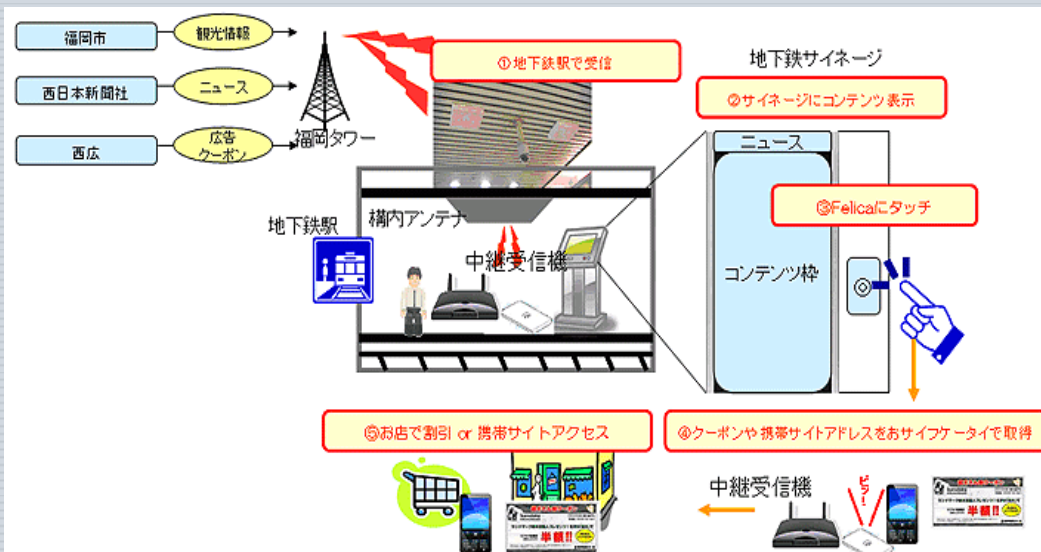
デジタルサイネージ向け放送公開実験を実施

■概要

放送波に通信プロトコルであるIPをのせるIPDC (IP Data Cast) という技術を活用し、福岡市営地下鉄天神駅および中洲川端駅に設置したデジタルサイネージ向けに、本年10月15日よりコンテンツ蓄積放送の実験を実施。通信でのコンテンツ配信で問題となる輻輳が放送波の一斉同報配信の特性により回避可能。

※当社は、総務省よりユビキタス特区の認可を受け、福岡県にて将来の開始が予定されるマルチメディア放送におけるサービス実験を実施中

○実験イメージ



○実験内容

IPDCを活用したデジタルサイネージ向けの自動・蓄積放送実験。観光情報や速報ニュースを掲示し、15秒程度の広告コンテンツを放送。クーポンや携帯サイトアドレスもあわせて放送し、「おサイフケータイ※」ユーザーに対してクーポン提供や携帯サイト誘導も可能。

○実験協力

福岡市役所 (設置場所提供、観光コンテンツ提供)
株式会社 西日本新聞社 (ニュースコンテンツ提供)
株式会社 西広 (広告コンテンツ取りまとめ)

※ユビキタス特区：総務省指定の「ICT革新促進プログラム」と「ICT国際競争力強化プログラム」に基づき、ユビキタスネットワーク技術などを活用した新たなサービスの開発、実証実験ができる環境を整備した区域。全国で28箇所が指定され、それぞれのプロジェクトが推進されている。実験は2011年3月31日までの期間で行われる。

※記載されている製品、サービス名称、社名は該当する各社の商標または登録商標です

(6) 同業及び異業種との協業・提携

● BPO事業

- ・ 株式会社リアルワールドとクラウドソーシング事業で業務提携
⇒evelink【エヴリンク】(23ページ)

● ITマネジメント事業

- ・ 中国の現地企業 グローバルデータソリューションズ社と、中国進出の提携協議を開始(18ページ)

● システム開発事業

- ・ 株式会社セガとの「アクロアーツ」の提供における連携(26ページ)
- ・ 福岡Rubyビジネス拠点推進会議への参画(株福岡CSK)

● 住商情報システムとの業務提携

- ・ 調達／購買の共同化
- ・ 大型案件の共同受注／プロジェクトの推進 など

(7) 海外市場への挑戦

■ 東アジア(中国)のビジネス展開

● 既存サービス・ソリューションの販売

- ・ 情報セキュリティソリューション【JIEC】
- ・ 製造実行支援シリーズ、RFIDソリューション【CSK ITソリューション社】

※CSKプレッシュェンドは、中国ビジネス開始に向けたリサーチを開始

● 現地企業とのアライアンス

- ・ 中国の現地企業 グローバルデータソリューションズ社と、中国進出の提携協議を開始
- ・ 他、現地SIerとのアライアンスを検討中

● 既存のお客様の中国展開対応

- ・ お客様システム部門の中国シフト(オフショア化)への対応
- ・ 日系現地法人向けサービスの拡大【CSKシステムズ上海】

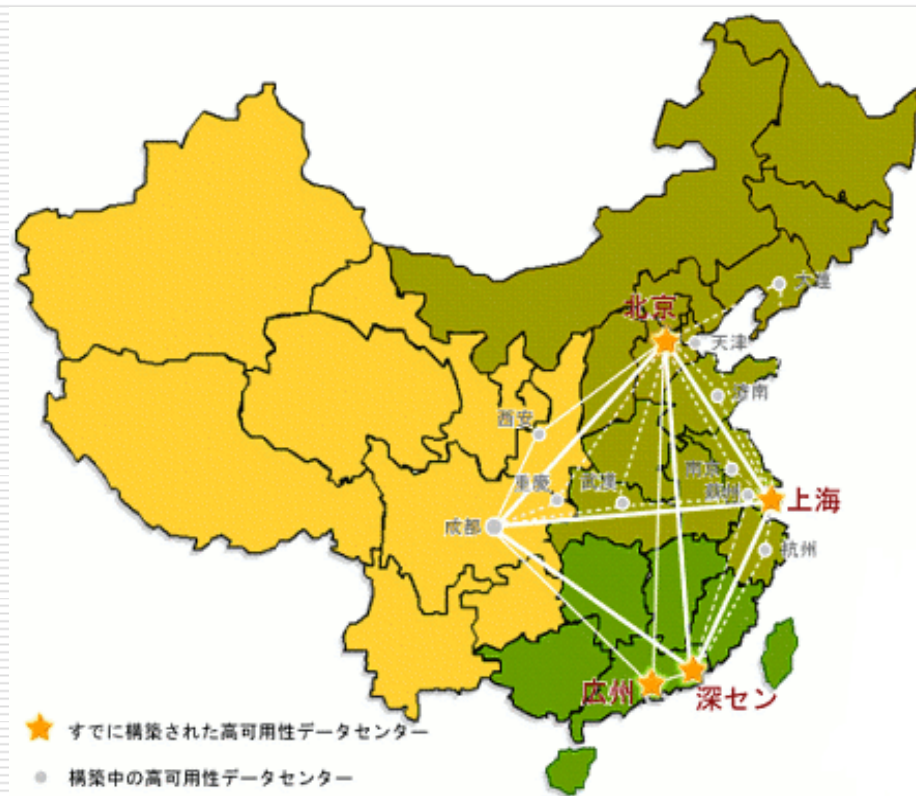
■ ITマネジメントサービスの中国への進出

40年間の実績で培ったノウハウをベースに、中国へ進出。
グローバルデータソリューションズ社と提携協議を開始

【グローバルデータソリューションズ社の概要】

- ・ 2000年設立（江蘇省蘇州工業園区）
- ・ 中国初のDC Outsourcing Provider。
金融DRに強み
- ・ 銀行、証券、保険、エネルギー、メーカー、
物流といった多くの業界や政府機関など
比較的広い顧客層をもつ
- ・ Top 50 Service Provider に3度選出
- ・ 2010 Best DC Outsourcing Service Provider
を受賞
- ・ 北京、上海、深川、広州、成都、香港に
高可用性データセンター（全10センター）
を擁し、計2万m²のインフラサービスを提供中
今後、10センターを追加予定（30万m²に拡大）

データセンターネットワーク



【参考資料】

2011/3期 第2四半期の取り組み

プレスリリース

■BPO事業

会社名	リリース内容	リリース日
CSKプレッシェンド	レナウン、CSKプレッシェンドのECフルサービスを活用しオンラインショッピングサイト「R-online“The Shop”」をオープン	5月11日
CSKサービスウェア	一般社団法人 日本コンタクトセンター教育検定協会に参加	6月4日
CSKサービスウェア	電話応対に特化したeラーニングサービスを販売開始	6月4日
CSKサービスウェア	(株)CSKサービスウェア・(株)リアルワールド クラウドソーシング事業で業務提携し、第1弾として「クラウドエントリーサービス」を提供	7月6日

■ITマネジメント事業

会社名	リリース内容	リリース日
CSK-ITマネジメント	前田建設工業、CSK-ITマネジメントのプライベートクラウド環境を整えた従量課金型アウトソーシングサービス「USiZE」を採用	4月14日
CSK-ITマネジメント	リアルコムとCSK-ITM、SharePoint/Exchangeホステッドクラウドサービスで協業	4月30日
CSK-ITマネジメント	ヤンマー情報システムサービス、システム基盤の統合と集約によりグローバル対応の強化と10%以上のコスト削減を実現	5月10日

■システム開発事業

会社名	リリース内容	リリース日
CSKシステムズ	アップルジャパンと「Apple Education VAR」契約を締結	4月1日
CSKシステムズ	株式会社三社エンジニアリングサービスへSaaS型グローバル保守サービスシステムを提供開始	4月15日
CSKシステムズ	オペレーショナル・リスク管理の高度化をサポートする地域金融機関「オペレーショナル・リスク管理システム」の販売開始	4月20日
CSK証券サービス	金融マーケット情報配信サービス「CSK MarketViewer」をデジタルテレビに提供開始	5月10日
CSKシステムズ	ERPパッケージ(JD Edwards EnterpriseOne)短期導入ソリューション「個別受注生産向け会計ソリューション」本格提供開始	5月24日
CSKシステムズ	関西学院大学、CSKシステムズ提供の教育支援システム「Blackboard Learn」を採用	6月2日
CSKシステムズ	Lotus Notes/Domino月額従量課金型サービス「CSK Private Cloud for Notes/Domino」を提供開始	6月15日
CSK Winテクノロジー	電子メール誤送信対策「PlayBackMail(プレイバックメール)」中国語などの多言語対応の機能追加	6月24日

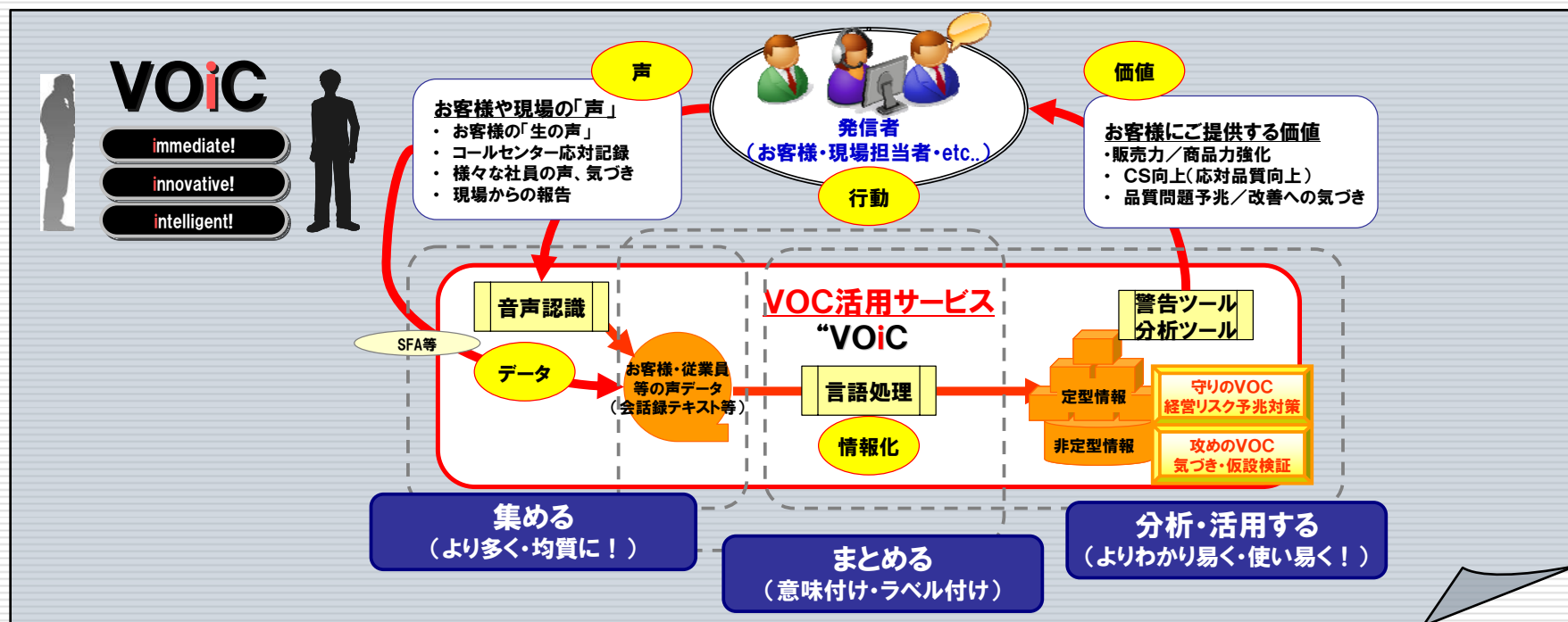
会社名	リリース内容	リリース日
CSKシステムズ	クレジット業界向け「共同利用型カード不正検知サービス」をクラウド環境で提供開始	6月30日
CSKシステムズ	ハイブリッドクラウド環境を実現するクラウド制御ソフト、「PrimeCloud Controller(プライムクラウドコントローラー)」を提供開始	7月2日
CSKシステムズ	東京スター銀行へ預金口座総合モニタリングシステム「BankSavior」を提供開始	7月7日
CSKシステムズ	再生可能資源の運搬ミスを防止して、リサイクル率向上に貢献するシステム製造実行支援シリーズ「RFIDリサイクル投入保証」の販売開始	7月8日
CSK Winテクノロジー	業務や申請作業の効率化に最適な「Smart Workflow」のMicrosoft® SharePoint® 2010対応版、およびテンプレートを発表	7月13日
CSKシステムズ	CSKシステムズ、名古屋市科学館の特別展にて「CAMPクリケットワークショップ」を開催	7月15日
CSKシステムズ	保全実績を収集し、設備故障を抑制するシステム製造実行支援シリーズ「RFID保全実績収集」の販売開始	7月15日
CSKシステムズ	IFRS対応財務管理一致連結ソリューション「PrimeConsolidation For IFRS」を提供開始	8月10日
CSKシステムズ	CSKシステムズとセガ、「アクロアーツ」をJVC(日本ビクター)へ提供	8月24日
CSKシステムズ	拓殖大学、キャリア力養成プログラムとして CSKシステムズのeポートフォリオシステムを導入	8月31日
CSKシステムズ	バイエル薬品、「Oracle Exadata」を活用し営業・マーケティング向け情報基盤を全面刷新	9月8日
CSKシステムズ	在庫削減の改善サイクルを支援するシステム製造実行支援シリーズ「在庫管理パック」の販売開始	9月9日
CSKシステムズ	生産性向上の改善サイクルを支援するシステム製造実行支援シリーズ「進度管理パック」の販売開始	9月14日
CSKシステムズ	迅速な意思決定を支援する「見える化」シリーズの提供開始	9月28日
ITソリューション社	福岡市営地下鉄 天神駅および中洲川端駅にてデジタルサイネージ向け放送公開実験を実施	10月7日
ITソリューション社	京葉銀行へ預金口座総合モニタリングシステム「BankSavior®」を提供開始	10月18日
ITソリューション社	CSK、百五銀行向け新情報系システム基盤を構築～全店規模でシンクライアントを展開～	11月1日
ITソリューション社	iPadを活用した医薬情報担当者(MR)向けモバイルソリューション「MR2GO (エムアール・ツー・ゴー)」を、モバイルアクセスサービス「CACHATTO(カチャット)」と組み合わせ、大塚製薬へ提供開始	11月2日

■プリペイドカード事業

会社名	リリース内容	リリース日
クオカード	2010年7月14日(水)より「サークルK」および「サンクス」で「QUOカード」利用可能に	6月25日

お客様の声 (VOC:Voice of Customer) 情報活用サービス VOiC【ヴォイック】

■ 概要	CSKが技術優位性を持つ自然言語処理技術を駆使し、コールセンター等から収集される「お客様の声」を収集から情報可視化／分析等までを支援するサービス
■ サービスの特徴と内容	コールセンター事業者としての運用技術とITベンダーとしての技術力を結集し、VOCを『集める』『まとめる』『分析・活用する』といった一連のプロセスを提供 【集める】 コールセンターの会話を逐次テキスト化する音声認識技術 【まとめる】 会話テキストの話題を整理・分析するテキスト分析技術 【分析・活用する】 BIツールと連携させることで、生産／販売データなどの基幹情報も合わせて、より深く簡単に分析が可能 ⇒ 当社グループのコールセンターサービスと組み合わせることで、独自のサービスの提供を実現



クラウドエントリーサービス： evelink【エヴリンク】 (株)CSKサービスウェア

クラウドソーシング事業で株式会社リアルワールドと業務提携し、第1弾として「クラウドエントリーサービスを提供」

■業務提携先	株式会社リアルワールド
■サービス概要	各種申込書、履歴書、納品書、タイムシート、その他帳票類などのデータ入力業務を、品質・安全性を確保しつつ、事業者にも最適な形、かつ従来よりも低価格で提供するサービス
■今後の展開	今回の協業による新たなソーシングの枠組み「evelink™」をベースに、今後も引き続き新たなサービスの開発を行い、今後3年間で50億円の売上を目指す

○ハイブリッドソーシングモデルの考え方



対応可能な帳票の例：各種入会・登録申込書、履歴書、タイムシートなどの帳票類

トライアル実績の一例：履歴書入力 48,672件（誤入力件数:3件）

：入力精度 99.993%以上

※クラウドソーシング：時間と場所に縛られない会員が、WEBブラウザを解して小型案件を柔軟・スピーディに処理を行うサービス

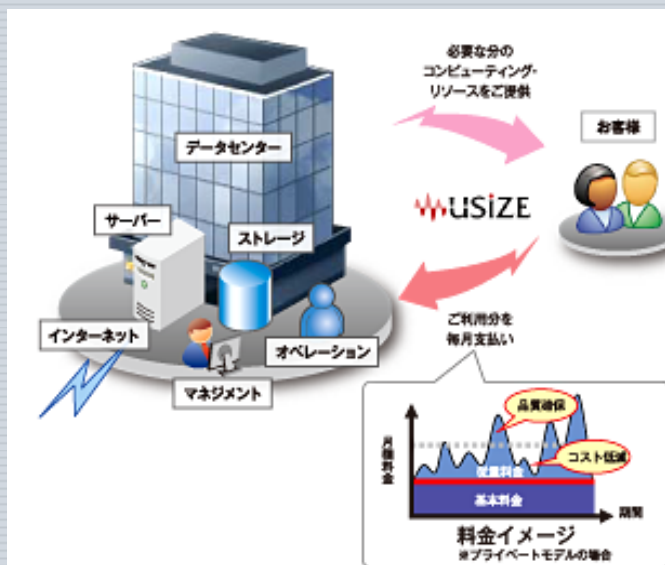
※evelink™(エヴリンク)：Every(誰でも、いつでも、どこでも)とLink(繋がり、絆)を組み合わせ、新しいソーシングの形を表現した新事業名称

※記載されている製品、サービス名称、社名は該当する各社の商標または登録商標です

従量課金型コンピューティング・リソースサービス : USiZE

■ サービス概要	当社データセンターに設置したITリソース(サーバ/ストレージなど)と各リソースに必要となる運用をセットにして、毎月実際のリソースのご利用に応じて従量で課金するサービス
■ サービスの優位性	・システム特性や運用要件を踏まえたコスト/品質/納期の最適化を実現 ・豊富なサービス実績 ・多くのお客様ニーズを満たすサービスラインナップ
■ 主な導入事例	・前田建設工業株式会社様 ・大和ハウス工業株式会社様 他

○ユーティリティ・コンピューティング・サービス「USiZE」概要



① ファシリティ

国内最高水準を誇る堅牢なファシリティ。
システムの安全性を担保する高度なセキュリティ。
(無停電電源設備、空調設備、高セキュリティ設備)

② ITリソース

コンピュータ資源(サーバ/ストレージなど)、ネットワーク資源(インターネット・バックボーン、ネットワーク機器など)

③ オペレーション

システムに対するオペレーション(ITリソースに対する操作)
(稼動/性能監視、障害対応、運行・保守代行、バックアップ/リストアなど)

④ マネジメント

お客様のビジネスを支えるITサービスに対するサービス
マネジメント(サービスレベル管理、有効性/効率性/継続
性管理、リスク管理など)



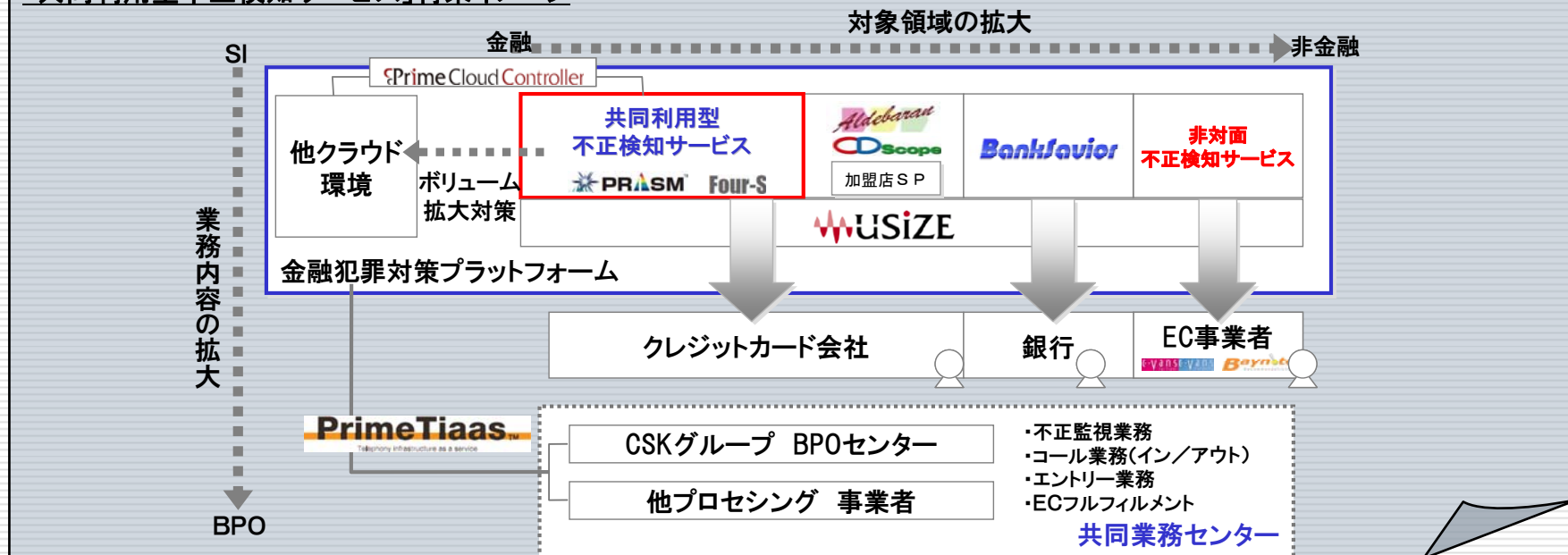
第1回クラウドランキング
ベストサービス賞
クラウド基盤サービス(IaaS/PaaS)部門
(掲載コンピュータ 2010年9月29日号)

日経BP社 第1回クラウドランキング(2010年9月28日発表)クラウド基盤サービス(IaaS/PaaS)部門において、USiZEの仮想化ホスティング版「プリセットUSiZE」は、ベストサービス賞に選定されました。

共同利用型不正検知サービス（提供開始に向け準備中）

■概要	1997年より13年に渡り、クレジット業界でご利用いただいている「カード不正検知ソリューション」を、クラウド環境を活用したサービスに発展
■サービスの内容と特徴	カードの不正検知業務を実現するサービスを、クラウド環境から共同利用型で提供 ・スピーディかつ柔軟に不正検知業務を強化 ・複数の会社の不正使用情報や不正・犯罪の発生傾向を蓄積・分析 ⇒不正検知率の向上を実現し、新しい傾向の犯罪へも素早い発見・対応が可能
■今後の展開	・「クレジット向け周辺業務システム」、預金口座統合監視サービス「BankSavior」の追加 ・不正犯罪にまつわる周辺業務を含めたBPOサービス化 ・将来は、EC事業者の非対面取引にフォーカスし、社会的な不正対策プラットフォームへと発展 ※クレジット業向けでは10億円の売上規模であるが、対象領域を拡大することで10倍程度となる見込み

「共同利用型不正検知サービス」将来イメージ



※記載されている製品、サービス名称、社名は該当する各社の商標または登録商標です

株式会社セガと連携し、コンテンツ開発支援ツール「アクロアーツ」を 日本ビクター株式会社様へ提供

■ 内容	日本ビクター株式会社様の新発売HDメモリーカメラ”PICSIO”におけるスマートなグラフィカルユーザーインターフェースの効率的開発を支援
■ 今回の取り組み	“PICSIO”への「アクロアーツ」の導入にあたり、CSKは(1)ランタイムエンジンをお客様製品環境下で動作させるための実装サービス、(2)JVC独自のハードウェアおよびソフトウェアを「アクロアーツ」上で活用するための専用プラグイン・ソフトの提供、(3)製品開発に伴う各種サポートサービス を提供
■ 今後の展開	CSKの組込技術、株式会社セガの3Dグラフィックス技術を活かし、情報家電メーカーを中心とした幅広い業界に「アクロアーツ」を提案・提供

○「アクロアーツ」 および 「アクロアーツ」導入サービス

① 統合開発環境

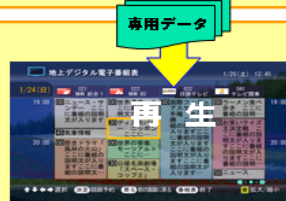
- － フローチャートや、プログラムオブジェクトの構造、実機GUIやリッチエフェクト、高級スクリプト言語を記述できる
- － プラグインの追加で、継続的な機能拡張が可能



作成

② 実機ランタイム（≒エンジン）

- － 統合環境で制作したデータを実行するエンジン
- － 視覚効果の高い映像を実現
- － ユーザーが拡張したプラグインでも、ソースコードの改変なしに対応可能



専用データ

再生

- ・ アクロアーツは株式会社セガが開発したコンテンツ開発支援ツールだが、その機能は様々な家電のソフトウェア開発に応用可能
- ・ 開発効率を改善しつつも、商品価値の向上も達成してきた実績がある

CSKが提供する「アクロアーツ」導入サービス

- ① 開発用ライセンスの販売
- ② ランタイムライセンスの販売
- ③ 実装サービス、サポート
- ④ アプリケーション開発サービス
- ⑤ オンラインサポート
- ⑥ その他導入サポート

○導入効果

ユーザーインターフェース開発業務の作業効率化および作業工数の削減

ハイブリッドクラウド制御ソフト「PrimeCloud Controller」

■ 概要	「パブリッククラウド環境」と「プライベートクラウド環境」を組み合わせ、安全かつ柔軟性の高い「ハイブリッドクラウド環境」を簡単に実現することが可能な制御ソフト（特許出願中）
■ 特長	①簡単な画面操作で、パブリック／プライベートクラウドを統一的に制御することが可能 ②パブリッククラウドとして世界的に有名なAmazon社 Amazon EC2に対応し、プライベートクラウドとして、商用仮想化製品として実績の高いVMWare、オープンソースのEucalyptusに対応。今年度中に、NiftyCloudや、Windows環境への対応を行う計画 ③クラウド環境内の仮想サーバーを起動、サービス設定も自動投入し、20分程度で各種システムの構築・増強の自動化が可能
■ 今後の展開	一般企業ならびにサービスプロバイダー向けに提供し、2010年度は30社、翌年度以降は年間100社への導入を目指す。

The screenshot displays the PrimeCloud Controller web interface. At the top, there's a navigation bar with 'PrimeCloud Controller', 'MyCloud管理', and '監視システム' tabs. Below this, a breadcrumb shows 'ec-sales-system [ec-sales-system.dev.csk-cc.com] - EC販売システム'. The main content area is divided into two sections: 'サービス一覧' (Service List) and 'サービス情報' (Service Information).

サービス一覧 (Service List):

ID	サービス名	サーバ	サービスステータス	サービス詳細	サービスの操作
453	ECサイトWebページ [ecweb]	3	Running	Apache HTTP Server	[Start] [Stop] [Refresh] [Delete]
455	会員ページ用アプリ [ap-member]	1	Running	Apache Tomcat	[Start] [Stop] [Refresh] [Delete]
456	クレジットカード決済用アプリ [ap-credit]	1	Running	Apache Tomcat	[Start] [Stop] [Refresh] [Delete]
457	商品データベース [shop]	1	Running	MySQL Community Server	[Start] [Stop] [Refresh] [Delete]

Buttons: '+ New Service', 'Start All', 'Stop All'.

サービス情報 (Service Information):

サービス基本情報

サービス名	ecweb
サービスIPアドレス	172.22.10.108
サービス	Apache HTTP Server
ステータス	Running
コメント	ECサイトWebページ

割り当てサーバ

サーバ名	サービスステータス	プラットフォーム
webap1.ec-sales-system.dev.csk-cc.com	Running	Eucalyptus
webap2.ec-sales-system.dev.csk-cc.com	Running	Eucalyptus
webap-add1.ec-sales-system.dev.csk-cc.com	Running	Amazon EC2

グループビジョン

常に時代の要請を敏感にとらえ、
お客様が必要とされる最適なサービスを提供し続けることで、
継続的な成長・発展を遂げる企業グループを目指す

CSKブランドの再構築

3つの回復

信頼の回復

株主様、お客様、お取引先
様、従業員からの信頼回復

収益力の回復

コスト構造の抜本的な見直し
による安定的な収益を
生み出す体質への転換

成長力の回復

既存事業の強化と
それらを基本とした
新たな成長分野の開拓

<免責事項 Disclaimer>

本資料は、業績およびグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、CSK及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。本説明会及び資料の内容には、将来の業績に関する意見や予測等の情報を掲載がありますが、これらの情報は、資料作成時点の当社の判断に基づいて作成されております。よって、その実現・達成を約束するものではなく、また今後、予告なしに変更されることがあります。本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。また、本資料の無断での複製、転送等を行わないようお願い致します。

This material is intended to provide information about the business performance and strategy of the CSK Group. It is not intended and should not be construed as an inducement to purchase or sell stock in CSK or CSK Group companies. Statements in this presentation and at the explanatory meeting that are not historical fact are forward-looking statements, based on the current beliefs, estimates and expectations of management. As these beliefs, estimates and expectations are subject to a number of risks, uncertainties, and assumptions, actual results may be materially different. CSK undertakes no obligation to update any forward-looking statements, and shall in no event be liable for any damages arising out of the use or interpretation of this material. Please refrain from copying, disseminating or distributing this material without the prior consent of CSK.