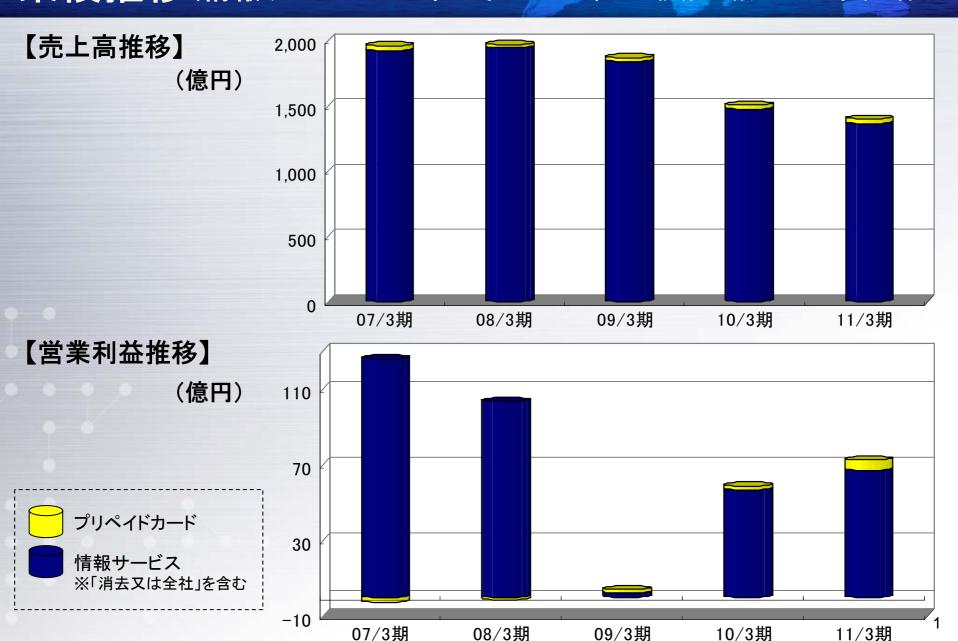




2011年6月28日

株式会社CSK 代表取締役社長 中西 毅

# 業績推移(情報サービス+プリペイドカード) ※証券・金融サービス事業は除く



#### これまでの経緯

- ●2009年9月末
  - 「資本増強」を実施 (不動産証券化事業のリスク遮断、新規の資金獲得・安定資本の確保)
  - ・住商情報システムと「業務・資本提携に向けた基本合意書」締結□ 「業務提携委員会」を発足し、事業面での協業を開始

●一方、住商情報システムの経営陣と、

定期的に経営レベルの意見交換・情報交換を実施



両社の共通の課題を改善するには、経営の統合を行うこと が最善の選択であると判断

## 合併の背景・理由

国内市場の 成熟

競争激化

業界再編の 動き ITサービスの 多様化・ 複雑化

顧客二一ズの 変化、グロー バル化進展

顧客基盤の強化

グローバル展開

サービスの拡充

合併により経営基盤を 強化・拡大

業界リーディングポジションを担う存在

### 新会社の目指す姿

SCS

CSK

合併

経営基盤の強化・拡大

事業基盤の強化・拡大

経営インフラの強化、経営効率の向上

技術力・人材力の強化・拡充

#### IT業界の明日を切り拓くリーディングカンパニーへ

~システム開発、ITインフラ・マネジメント、BPO、ITハード・ソフト販売まで フルラインナップを有する業界初のグローバルITサービスカンパニー~