

The SCSK logo is rendered in a bold, white, sans-serif font. The letters are closely spaced, with the 'S' and 'C' being particularly prominent. The background is a dark blue with several thin, white, curved lines that sweep across the page, creating a sense of motion and modernity.

夢ある未来を、共に創る。

# 14年3月期第3四半期 連結業績について

取締役 常務執行役員  
福永 哲弥

SCSK株式会社  
2014年1月30日

## 14年3月期 第3四半期連結業績

(1) 要約連結PL	.....	P2
(2) 売上高前期比較(売上区分別) 及び受注高・受注残高	.....	P3
(3) 売上高前期比較(業種別)	.....	P4
(4) セグメント別連結業績	.....	P5
(5) 営業利益分析	.....	P6
(6) 要約連結BS	.....	P7
(7) 基本事業戦略・重点施策推進状況	.....	P8

# (1) 要約連結PL

(単位:百万円)

	12年4月 ～ 12年12月	13年4月 ～ 13年12月	増減額	増減率
売上高	201,400	205,914	4,513	2.2%
売上総利益	46,460	48,308	1,847	4.0%
(売上総利益率)	(23.1%)	(23.5%)	(0.4%)	—
販売管理費	32,511	33,307	796	2.4%
営業利益	13,949	15,000	1,051	7.5%
(営業利益率)	(6.9%)	(7.3%)	(0.4%)	—
経常利益	15,145	16,320	1,175	7.8%
四半期純利益	14,634	12,365	△2,268	△15.5%

## (2) 売上高前期比較(売上区分別)及び受注高・受注残高

(単位:百万円)

	12年4月 ～ 12年12月	13年4月 ～ 13年12月	増減額	増減率
システム開発	80,894 (40.2%)	85,978 (41.8%)	5,084	6.3%
保守運用・ サービス	77,377 (38.4%)	80,172 (38.9%)	2,794	3.6%
システム販売	40,556 (20.1%)	37,503 (18.2%)	△3,052	△7.5%
プリペイドカード	2,572 (1.3%)	2,259 (1.1%)	△313	△12.2%
合計	201,400 (100.0%)	205,914 (100.0%)	4,513	2.2%
【受注高】 システム開発	78,613	87,339	8,726	11.1%
【受注残高】 システム開発	22,612	24,180	1,568	6.9%

### (3) 売上高前期比較(業種別)

(単位:百万円)

	12年4月 ～ 12年12月		13年4月 ～ 13年12月		増減	
	金額	構成比	金額	構成比	金額	増減率
製造	58,677	29.1%	<b>60,413</b>	29.3%	1,735	3.0%
流通	33,792	16.8%	<b>34,934</b>	17.0%	1,141	3.4%
金融	42,391	21.0%	<b>45,431</b>	22.1%	3,040	7.2%
銀行	14,163	7.0%	<b>15,157</b>	7.4%	994	7.0%
証券	5,368	2.7%	<b>5,564</b>	2.7%	196	3.7%
信販・リース	6,767	3.4%	<b>7,012</b>	3.4%	245	3.6%
生保・損保	16,092	8.0%	<b>17,697</b>	8.6%	1,604	10.0%
通信・運輸	28,068	13.9%	<b>26,449</b>	12.8%	△1,619	△5.8%
電力・ガス	1,326	0.7%	<b>1,201</b>	0.6%	△125	△9.4%
サービス	27,031	13.4%	<b>26,557</b>	12.9%	△474	△1.8%
その他※	10,111	5.0%	<b>10,926</b>	5.3%	814	8.1%
合計	201,400	100.0%	<b>205,914</b>	100.0%	4,513	2.2%

※その他には、プリペイドカード事業を含む。

## (4) セグメント別連結業績

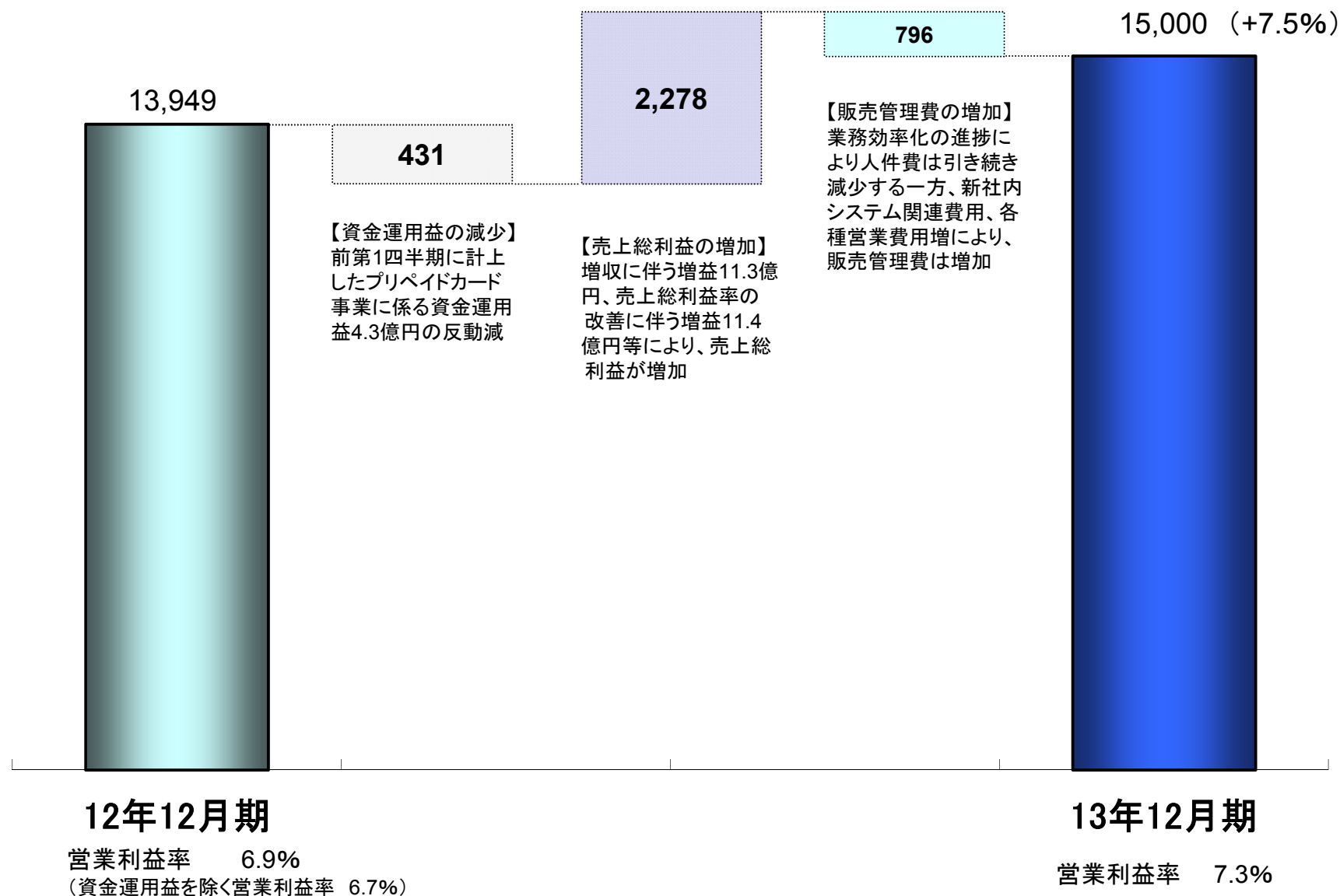
(単位: 百万円)

		12年4月 ～ 12年12月	13年4月 ～ 13年12月	増減額	増減率
産業システム	売上高	51,942	<b>50,048</b>	△1,894	△3.6%
	セグメント利益	3,415	<b>3,064</b>	△350	△10.3%
金融システム	売上高	37,358	<b>40,490</b>	3,131	8.4%
	セグメント利益	3,094	<b>3,897</b>	803	26.0%
グローバルシステム	売上高	8,542	<b>10,056</b>	1,514	17.7%
	セグメント利益	1,400	<b>1,433</b>	32	2.3%
ソリューション	売上高	11,175	<b>11,957</b>	781	7.0%
	セグメント利益	1,303	<b>1,169</b>	△134	△10.3%
ビジネスサービス	売上高	23,192	<b>23,747</b>	554	2.4%
	セグメント利益	690	<b>1,183</b>	492	71.4%
ITマネジメント	売上高	26,240	<b>27,537</b>	1,296	4.9%
	セグメント利益	2,089	<b>2,481</b>	392	18.8%
プラットフォーム ソリューション	売上高	39,765	<b>39,229</b>	△535	△1.3%
	セグメント利益	2,019	<b>2,236</b>	217	10.7%
プリペイドカード	売上高	2,572	<b>2,259</b>	△313	△12.2%
	セグメント利益	573	<b>123</b>	△450	△78.5%
その他	売上高	610	<b>586</b>	△23	△3.8%
	セグメント利益	205	<b>153</b>	△51	△25.3%
調整額	売上高	—	—	—	—
	セグメント利益	△842	<b>△742</b>	100	—
合計	売上高	201,400	<b>205,914</b>	4,513	2.2%
	セグメント利益	13,949	<b>15,000</b>	1,051	7.5%

※売上高は、セグメント間内部売上高を含まない外部顧客への売上高。

# (5) 営業利益分析

(単位:百万円)

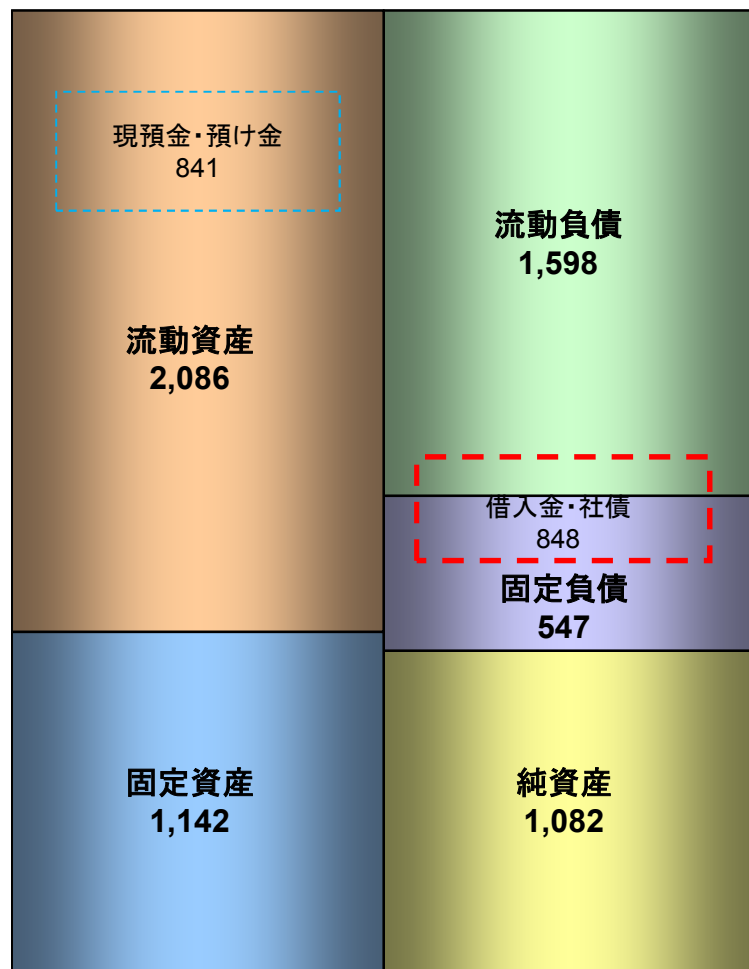


# (6) 要約連結BS

(単位: 億円)

13年3月31日時点

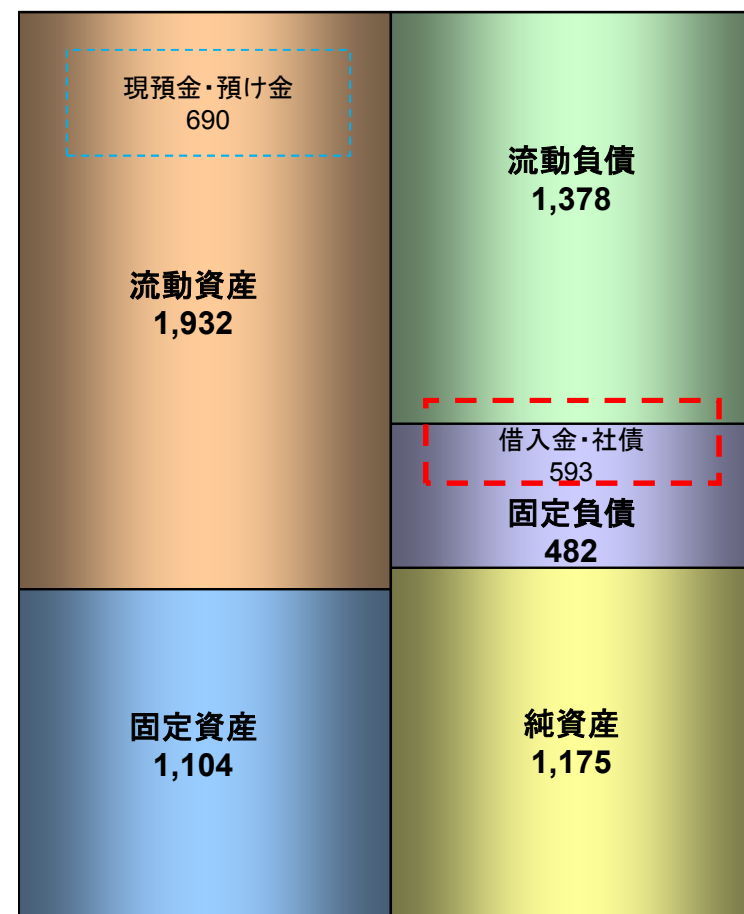
総資産 3,228



自己資本比率 31.8%  
1株当たり純資産 991.48円

13年12月31日時点

総資産 3,036



自己資本比率 36.9%  
1株当たり純資産 1,080.60円



## ■ 基本事業戦略

クロスセルの推進

グローバル関連ビジネスの拡大

クラウド関連ビジネスの拡充

## ■ 重点施策

人を大事にする施策

### ＜当資料利用上の留意点＞

1. P4に記載の売上高前期比較(業種別)については、一部計上業種の見直しを行ったことにより、前年度の業種別売上金額を組替えております。
2. P5に記載のセグメント別連結業績については、当期にセグメント区分の変更を行っていることから、前年度の実績についても、変更後のセグメント区分に組替えております。

### ＜免責事項＞

- ・本資料は、当社グループの業績及びグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- ・本説明会及び資料の内容には、将来の業績に関する意見や予測等の情報を掲載することがありますが、これらの情報は、資料作成時点の当社の判断に基づいて作成されております。よって、その実現・達成を約束するものではなく、また今後、予告なしに変更されることがあります。
- ・本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。また、本資料の無断での複製、転送等を行わないようお願い致します。

- 14.01.28 SCSKとディーバ、グループ経営管理を支援するIT ソリューションを提供開始  
～ IFRS 対応のERP パッケージ「ProActive E<sup>2</sup>」と連結会計システム「DivaSystem」の連携強化で決算早期化を支援 ～
- 14.01.27 簡単な導入で、瞬時に拠点間通信の高速化を実現する「RAPICOM® V3.0 シリーズ」販売開始
- 14.01.22 SCSKのERPパッケージ「ProActive E<sup>2</sup>」が Misumiおよびグループ12社の新人事給与システムとして本番稼働
- 14.01.16 SCSKとNoSQLデータベースのリーディングカンパニーCouchbase社が販売代理店契約を締結
- 14.01.07 損保ジャパン・日本興亜損保のスマートフォン用「ほけんアプリ」を開発
- 14.01.06 「Windows Azure」に対応したハイブリッドクラウドサービスを提供開始
- 13.12.18 クラウドサービスで有事の際の情報システムの事業継続計画強化に貢献
- 13.12.17 幅広い業務に対応するERPパッケージ「ProActive E<sup>2</sup>」が「Oracle WebLogic Server」を基盤として採用
- 13.12.12 住宅業務管理システム「PImacs」シリーズ消費税対応版の提供開始
- 13.12.11 ウェブ上での自然会話型QA検索システムをPeachに提供開始
- 13.12.09 iPadを活用した医薬情報担当者(MR)向けデジタルプレゼンテーションシステム「MR2GO-DMV」を  
アマゾン ウェブ サービス上でジャパンワクチンへサービス提供開始
- 13.12.05 カルチュア・コンビニエンス・クラブが「Oracle Exadata」上で、ERP「ProActive E<sup>2</sup>」の稼働を決定
- 13.12.04 SCSKのクラウド運営基盤「Heartil Management Center(HMC)」が平成25年度「IT賞」で「IT特別賞(ITサービス賞)」  
を受賞しました。
- 13.12.03 Minori ソリューションズとSCSKがERPパッケージ「ProActive E<sup>2</sup>」のビジネスパートナー契約を締結
- 13.11.28 リバーベッド製ソフトウェアADC「Stingray Traffic Manager」クラウド事業者向けに、新たな月額ライセンスを提供
- 13.11.18 システム運用とセキュリティ監視を組み合わせた「Windows XP保護ソリューション」を提供開始
- 13.11.18 CSK Winテクノロジー、人事異動ソリューション提供開始  
～Active Directory® 管理ツール「PerfectWatch® for Active Directory®」の最新版とAvePoint 製品とのセット販売～
- 13.11.18 東日本大震災で被災した子どもたちに笑顔を届ける活動を支援する「Kids Smile QUO カード」12月6日新発売
- 13.11.05 製造業の設計情報を3Dモデル上で蓄積・活用するナレッジ管理パッケージ「CKWeb」を販売開始